

Министерство образования и науки Российской Федерации
Южно-Уральский государственный университет
Кафедра «Экономика и экономическая безопасность»

У5.я7
Р993

**МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА И МЕЖДУНАРОДНЫЕ
ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ**

Методические указания

Челябинск
Издательский центр ЮУрГУ
2016

ББК У5.я7+У58.я7
Р993

Одобрено
учебно-методической комиссией факультета
«Экономика и предпринимательство»

Рецензент
И.В. Данилова

Мировая экономика и международные экономические отношения: методические указания / сост. О.В. Рязанцева. – Челябинск: Издательский центр ЮУрГУ, 2016. – 107 с.

Методические указания предназначены для проведения семинарских занятий и самостоятельной работы студентов по дисциплине «Мировая экономика и международные экономические отношения». Данные указания составлены на основе рабочей программы курса «Мировая экономика и международные экономические отношения» для подготовки специалистов по специальности 38.05.01 «Экономическая безопасность».

Методические указания содержат тематику, планы семинарских занятий, учебные задания по темам курса, а также необходимую для студентов литературу.

ББК У5.я7+У58.я7

© Издательский центр ЮУрГУ, 2016

ОГЛАВЛЕНИЕ

Введение.....	4
Тема 1. Мировая экономика (мировое хозяйство): сущность, этапы становления и развития	5
Тема 2. Тенденции развития мирового хозяйства	11
Тема 3. Глобальные проблемы мирового хозяйства	14
Тема 4. Теории и концепции международных экономических отношений	20
Тема 5. Классификация стран по экономическому потенциалу и уровню социально-экономического развития.....	25
Тема 6. Природно-ресурсный потенциал,.....	29
население и трудовые ресурсы	29
Тема 7. Отраслевая структура мирового хозяйства.....	34
Тема 8. Отражение результатов международных экономических отношений в платежном балансе.....	40
Тема 9. Ценообразование в международной торговле.....	45
Тема 10. Государственное регулирование международной торговли: тарифные методы	49
Тема 11. Государственное регулирование международной торговли: нетарифные методы.....	54
Тема 12. Международное регулирование торговли: роль гатт и вто.....	59
Тема 13. Международный рынок услуг и научно-технических знаний.....	64
Тема 14. Сущность, структура и формы международного движения капитала.....	68
Тема 15. Транснациональные корпорации и транснациональные банки....	72
Тема 16. Свободные экономические зоны в мировой экономике.....	80
Тема 17. Международная валютно-финансовая система.....	84
Тема 18. Российская федерация в современной мировой экономике.....	88
Глоссарий	91
Библиографический список.....	106

ВВЕДЕНИЕ

Семинарские занятия составляют важную часть профессиональной подготовки студентов. Основанная цель проведения семинарских занятий – формирование у студентов общекультурных и профессиональных компетенций, аналитического, творческого мышления путем приобретения практических навыков.

Методические указания по проведению семинарских занятий и самостоятельной работы студентов разработаны в соответствии с рабочей программой учебной дисциплины «Мировая экономика и международные экономические отношения» для подготовки специалистов по специальности 38.05.01 «Экономическая безопасность».

Методические указания содержат теоретические вопросы по темам курса, вопросы для обсуждения и дискуссий, практические ситуационные задания, темы докладов.

Темы докладов могут быть предложены студентами в рамках учебной программы курса. При этом формулировка и содержание сообщений должны согласовываться с преподавателем.

При проведении семинарских занятий используются различные формы их организации: обсуждение сообщений по темам дисциплины, проведение круглых столов, анализ конкретных ситуаций, выполнение упражнений.

Методические указания предназначены для проведения аудиторной и самостоятельной работы студентов.

Тема 1. МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА (МИРОВОЕ ХОЗЯЙСТВО): СУЩНОСТЬ, ЭТАПЫ СТАНОВЛЕНИЯ И РАЗВИТИЯ

Теоретические вопросы семинарского занятия

1. Сущность мировой экономики.
2. Основные показатели развития мирового хозяйства.
3. Предыстория мирового хозяйства.
4. Развитие Западной Европы и образование мирового капиталистического рынка.
5. Формирование мирового хозяйства.
6. Концепции глобальной экономической системы.

Вопросы для обсуждения

1. Различаются ли понятия «мировое хозяйство» и «мировая экономика»? Обоснуйте ответ.
2. Охарактеризуйте социальные и производственные системы организации хозяйства в древние и средние века?
3. Как стало проявляться экономическое отставание развивающихся стран от Западной Европы? Какие условия и факторы определили его?
4. Раскройте основные черты отдельных периодов развития мирового хозяйства, предварительно выделив их.
5. Проанализируйте основные концепции, которые объясняют развитие мирового хозяйства.

Практические и ситуационные задания

1. Начальный этап развития мирового хозяйства относится:
 - а) к временам государств древнего Египта;
 - б) к развитию торговли в Римской империи;
 - в) к середине 15 – середине 17 веков;
 - г) к 18 веку.
2. Формирование и развитие мирового рынка сопряжено со всем перечисленными ниже, кроме:
 - а) углубления и расширения международного разделения труда;
 - б) развития индустриализации;
 - в) развития транспорта и систем коммуникации;
 - г) автаркии национальных экономик.
3. Глобализация как новое явление в мировой экономике стало типичным:
 - 1) в 18 в.;
 - 2) в 19 в.;
 - 3) в начале 20 в.;
 - 4) в конце 20 в.

4. Назовите причины первенства английской экономики по сравнению с другими странами в XVII в.:

- а) раннее зарождение мануфактур;
- б) географическое положение;
- в) хозяйственная культура общества;
- г) все ответы верны.

5. Важнейшей чертой мировой экономики конца XIX–начала XX вв. стала:

- а) милитаризация экономики;
- б) концентрация капитала и производства;
- г) господство политики фритредерства;
- д) стабилизация финансовой системы развитых стран.

6. Традиционная модель индустриализации:

- а) развивается в условиях натурального хозяйства;
- б) характеризуется нулевым приростом;
- в) существовала в Японии, США и Германии;
- г) обуславливается жестким регулированием ценообразования.

Темы докладов

- 1) Великие географические открытия. Побудительные мотивы. Условия. События.
- 2) Колониальная система монополистического хозяйства.
- 3) Монополистический капитализм.
- 4) «Новый курс» Ф. Рузвельта.
- 5) План Маршалла (1948–1952 гг.). Экономический аспект.

Интерактивные формы обучения

Кейс 1

1. На основе описаний становления капиталистической формации в разных странах в XVII–XIX вв. выявить общие черты этих процессов и особенности:

Англия – классическая страна промышленного капитализма для которой характерно наиболее полное развитие всех форм и источников первоначального накопления капитала: колониальный грабеж, пиратство, купеческие компании (Ост-Индская, Московская) и т.д. Формирование крупного капитала сопровождалось «чисткой» земель, разорением цехов и формированием класса пролетариата.

В результате промышленных революций установилось политическое господство буржуазии в союзе с «новым» дворянством. До 70-х годов XIX в. Англия являлась лидером в мировой экономике.

Франция – классическая страна феодализма. В процессе первоначального накопления капитала главным источником был государственный долг в связи с войнами, которые велись абсолютистской монархией на континенте Европы.

Данные события способствовали развитию ростовщического капитала и банков. Колонии Франции были второстепенным источником накопления капитала, хотя все её элементы имели место – грабежи, пиратство, работорговля. Мануфактуры ориентировались не на широкий рынок, а на потребности короля и верхушки феодалов, производя, в основном, предметы роскоши. Феодализм был ликвидирован Великой Французской революцией (1789–1973 гг.). Но только в конце XVIII в. общинные земли были возвращены крестьянам, а господские – распроданы мелкими участками. Результатом этого стало господство парцеллярного малотоварного производства в аграрном секторе. Более 2/3 населения проживало в сельской местности. Главной отраслью экономики являлось сельское хозяйство. Все это предопределяло узость внутреннего рынка. Наполеоновские войны и континентальная блокада препятствовали широкому использованию опыта и машинной техники Англии. Промышленный переворот начался в 1815 г. и завершился под влиянием реставрации Бурбонов и феодальной реакции только в 50–60 гг. XIX в.

Германия – феодальная страны до середины XIX в., аграрный придаток Англии и Франции, поставлявшая на их рынок сельскохозяйственное сырье и продовольствие. Территориальная и государственная раздробленность обусловила существование в середине XIX в. нескольких десятков самостоятельных государств. В городах преобладало вплоть до 60-х гг. XIX в. цеховое ремесло. В сельском хозяйстве «прусская путь» развития капитализма определялся получением крестьянами личной свободы и возможностью получения надела земли в собственность за выкуп. Но три четверти крестьянских хозяйств оказались батрацкими и это способствовало росту юнкерских латифундий капиталистического типа с использованием машин, удобрений и труда батраков. Выкупные платежи за землю стали важным источником первоначального накопления капитала. В политической сфере на основе союза юнкерства и верхушки буржуазии сформировалось юнкерско-буржуазное государство с преобладающей ролью юнкеров в политике и армии. Бурному росту промышленности способствовали объединение Германии, контрибуция с Франции, освоение лучшего опыта Англии. Установление экономического господства буржуазии привело к развитию инженерной мысли и промышленного производства.

Россия – являлась феодальной страной до середины XIX в. Главная роль в процессе первоначального накопления капитала принадлежала торговле внутренней и внешней. Областные рынки сложились уже в XVI в., а всероссийский рынок сформировался лишь в XVII в. Колонии в классическом смысле («метрополия-колония») не было, земли народов Евразии присоединялись добровольно или завоевывались и входили в состав единого государства с единой системой управления, едиными финансами, единой денежной системой. Первоначальному накоплению капитала способствовал неэквивалентный обмен. Поскольку до XVIII в. у России отсутствовал

выход к морям, развитие промышленности было замедленным, преобладало домашнее производство со скупщиной. Толчком к развитию промышленности стали реформы Петра I и победа в Северной войне.

Реформы 60–70-х годов XIX в. («революция сверху») привели к разорению и обезземеливанию крестьян и стали причиной формирования промышленного пролетариата. Промышленный переворот начался в 30-х годах XIX века с развития текстильной промышленности и условиях государственного протекционизма. Значительный вклад государства в развитии промышленности выражался также в развитии железнодорожного строительства и активном привлечении иностранного капитала.

Япония – феодальная страна до середины XIX века. Политическая власть была представлена абсолютистским режимом сегуна во главе верхушки самураев. Но в процессе разложения феодального общества сложились четыре класса-сословия – самураи, крестьяне, ремесленники, торговцы. Крестьяне составляли 80% населения. Источниками первоначального накопления капитала являлись внешняя и внутренняя торговля. В результате активного вмешательства ведущих экономических держав (США, Англии, Франции) в развитие промышленности Японии ей были навязаны неравноправные договоры.

После политических потрясений в 60-е годы XIX в. (революция Мэйдзи) были ликвидированы феодальные повинности, сословное деление населения, началась быстрая индустриализация в условиях государственного протекционизма. Государство активно предоставляло субсидии частным предпринимателям, осуществляло строительство предприятий, передаваемых впоследствии в аренду или продаваемых с большой рассрочкой платежей. С 70-х годов XIX века началось быстрое развитие паровой техники, судостроения, внедрение новых форм организации производства. Особое покровительство оказывалось старейшим и крупнейшим торговоростовщическим компаниям Мицуи и Мицубиси.

Не смотря на то, что у власти стоял фактически помещичье-буржуазный блок, сохранялась императорская власть и важная роль самураев в политике.

Кейс 2

На основе описания стадий становления капитализма в промышленности необходимо провести их сравнительный анализ и заполнить табл. 1.

Стадии становления капитализма в промышленности – это исторические ступни развития кооперации труда и относительной прибавочной стоимости – от простой капиталистической кооперации к мануфактуре, а от неё к фабрике и машинному производству.

1 стадия. Простая капиталистическая кооперации труда.

Её развитие предопределяется наличием наемной рабочей силы. Она представляет собой объединение некоторого количества наемных рабочих одной и той же специальности в мастерские капиталиста. Связующим звеном

в этом развитии предшественника простой капиталистической кооперации является домашняя система капиталистического производства – кустарное производство, когда капиталист раздавал сырье, полуфабрикаты на дом для переработки.

В качестве преимуществ простой кооперации производства по сравнению с ремесленным производством и домашним капиталистическим производством можно назвать:

- нивелировка индивидуальных различий в рабочей силе;
- создание новой массовой (общественной) производительной силы в связи с тем, что можно выполнять работы, непосильные одному работнику;
- повышение производительности труда каждого работника в связи с соревнованием между ними;
- обеспечение непрерывности процесса труда;
- обеспечение возможности контроля за интенсивностью труда и качеством продукции.

II стадия. Мануфактура.

Мануфактура – сравнительно крупное капиталистическое предприятие, основанное на ручной технике и детальном разделении труда между рабочими. Это сложная кооперация труда в условиях ручного (инструментального) технологического способа производства.

Пути становления мануфактуры:

- 1) На основе простой капиталистической кооперации труда, путем расчленения процесса производства на отдельные трудовые операции;
- 2) На основе домашнего капиталистического производства. Скупщик объединяет в мастерской рабочих разнообразных ремесел и профессий.

Формы мануфактуры:

- 1) Гетерогенная – продукт получается путем соединения самостоятельных частичных продуктов (например, производство часов);
- 2) Органическая – продукт получается в результате последовательного ряда частичных операций (например, производство булавки)
- 3) Централизованная – весь процесс изготовления товара осуществляется на предприятии капиталиста;
- 4) Децентрализованная – ряд операций осуществляется наемными рабочими на дому.

К преимуществам мануфактуры можно отнести следующее:

- специализация рабочих;
- повышение интенсивности труда;
- дифференциация рабочих инструментов.

III стадия. Фабрика (завод) или капиталистическое машинное производство.

Фабрика – крупное капиталистическое промышленное предприятие, основанное на применении системы машин, сложная кооперация труда в условиях расчленения процесса производства между частичными рабочими

машинами. Крупное машинное производство – основа утверждения господства капиталистического способа производства.

С переходом к высшей ступени развития капитализма в промышленности – крупному машинному производству – завершается переход от формального к реальному подчинению труда капиталу.

Основы подчинения труда капиталу:

- превращение производителей в наемных работников, продающих свою рабочую силу;

- сосредоточение собственности на средства и условия производства в руках капиталистов;

- эксплуатация капиталистами наемных рабочих

Основным признаком формального подчинения труда является то, что производительные силы и сам процесс труда, функционирующие в условиях ручного (инструментального) технологического способа производства. Формальное подчинение на принципе простой капиталистической кооперации труда, уменьшается по мере развития мануфактуры.

Основной признак реального подчинения труда – замена ручной техники машинной, замена разделения труда между частичными работниками разделением между частичными машинами.

Последствия перехода к фабрике (заводу):

- интенсификация труда;

- возникновение безработицы как социальной категории;

- превращение рабочего в придаток машины;

- широкое применение женского и детского труда.

Таблица 1

Сравнительный анализ мануфактурного и фабричного способов капиталистического производства

Критерий сравнения	Мануфактура	Фабрика
Технологический способ производства		
Техника		
Подчинение труда капиталу		
Форма организации производства		
Рыночная ориентация		

Тема 2. ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ МИРОВОГО ХОЗЯЙСТВА

Теоретические вопросы семинарского занятия

1. Понятие открытости национальных экономик.
2. Международное разделение труда.
3. Интернационализация как фактор формирования мировой экономики и международных экономических отношений.
4. Формы международной экономической интеграции.
7. Основные интеграционные группировки в мировой экономике и особенности их развития.

Вопросы для обсуждения

1. Каковы экономические эффекты международной интеграции?
2. Приведите примеры интеграционных группировок в различных частях света, ставящих своей целью создание зоны свободной торговли, таможенного союза и общего рынка?
3. Страна, производящая исключительно промышленные товары, намеревается создать таможенный союз со страной, производящей исключительно сельскохозяйственные и сырьевые товары. Приведет ли такой таможенный союз к повышению благосостояния каждой из стран? Почему?
4. Справедливо ли следующее высказывание: выигрыш малой страны от интеграции с большой страной больше, чем у большой страны?

Практические и ситуационные задания

1. Интернационализация производства представляет собой процесс экономических взаимосвязей между странами на основе:
 - а) обмена готовыми продуктами;
 - б) различий в природно-климатических условиях;
 - в) специализации и кооперирования производства;
 - г) преодоления странами экономической зависимости.
2. Степень открытости национальной экономики определяется всем перечисленным ниже, кроме:
 - а) экспортной и импортной квот;
 - б) доли страны в мировой торговле;
 - в) объема экспорта, приходящегося на душу населения;
 - г) доли объема национального производства в мировом.
3. Внешнеторговый оборот определяется путем:
 - а) вычитания из ВВП величины экспорта;
 - б) прибавления к ВВП величины экспорта;
 - в) суммирования величин экспорта и импорта;
 - г) вычитания из объема экспорта величины импорта.

4. Транснациональные корпорации характеризуются:

- а) многонациональным капиталом;
- б) международной хозяйственной деятельностью;
- в) национальным по происхождению капиталом и международным характером своей деятельности;
- г) многонациональным капиталом и национальным характером своей деятельности.

5. Наиболее развитая интеграционная группировка в мировом хозяйстве:

- а) НАФТА;
- б) МЕРКОСУР;
- в) АСЕАН;
- г) ЕС.

6. Основные группы стран в мировом хозяйстве:

- а) НИС, ОПЕК, ЦВЕ;
- б) ЕС, НАФТА, СНГ;
- в) развитые, развивающиеся, страны с переходной экономикой;
- г) страны Запада и третьего мира.

7. Кто больше выигрывает от свободной торговли:

- а) потребители;
- б) отрасли, конкурирующие с импортом;
- в) развивающиеся страны;
- г) молодые отрасли производства.

Темы докладов

1. Теории международной экономической интеграции.
2. Статические и динамические эффекты интеграции.
3. Открытость страны и экономическая безопасность.
4. Перспективы развития транснациональных корпораций в России.

Интерактивные формы обучения

Кейс 1

Челябинская область намерена накормить Китай

Генконсульство КНР прорабатывает предложения по экспортированию продуктов питания из Челябинской области в Китай – официальный представитель страны откликнулся на предложение губернатора Бориса Дубровского, передает корреспондент Агентства новостей «Доступ» со ссылкой на пресс-службу главы региона.

Губернатор Челябинской области Борис Дубровский при личной встрече намекнул Генконсулу КНР в Екатеринбурге Тянь Юнсян, что по итогам визита в регион пора делать выводы. Уже налаженные связи с

Китаем, по мнению главы региона, нужно переводить в продуктивное русло, а именно развивать экспорт. «Вы нам товаров на 500 млн. долларов, и мы вам столько же отправляем. Уверен, это будет в полной мере означать партнерство в отношениях», – подчеркнул Дубровский.

В свою очередь, Тянь Юнсян пояснил, что в Китае Челябинская область очень известна, и выразил желание сотрудничать на местном уровне. «Если у вас будут конкретные намерения, обращайтесь к нам, в генконсульство. Мы будем искать партнеров для вас в Китае», – заверил он, добавив, что уже сейчас прорабатываются конкретные предложения по экспортированию продуктов питания из Челябинской области в КНР. По словам консула, речь идет о товарах, срок годности которых составляет не менее месяца.

Напомним, задачу массированного привлечения инвестиций на Южный Урал Борис Дубровский поставил, выступая перед депутатами Заксобрания с новой редакцией стратегии развития Челябинской области до 2020 года. Китай занимает второе место по доле во внешнеторговом обороте области. В 2013 год товарооборот составил 563 млн. долларов, при этом основную долю занимает импорт – 543, 3 млн.

Вопросы:

- 1) Как вы охарактеризуете структуру экспорта и импорта региона?
- 2) Какую опасность представляет для экономики высокая степень открытости и зависимость от импорта?
- 3) Перечислите основные факторы роста экспорта из региона?

Тема 3. ГЛОБАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ МИРОВОГО ХОЗЯЙСТВА

Теоретические вопросы семинарского занятия

1. Специфика глобальных проблем экономики.
2. Демографическое развитие мира.
3. Международный долговой кризис.
4. Социально-экономические аспекты использования минеральных ресурсов.
5. Проблемы экологии и защиты окружающей среды.
6. Проблемы мира и демилитаризации.

Вопросы для обсуждения

1. Какие причины привели к кризису международной задолженности в начале 80-х годов XX века?
2. Какое влияние оказал долговой кризис на развивающиеся страны? Какие позиции заняли развитые страны по отношению к кризису международной задолженности?
3. Как изменилась в последние десятилетия структура сельскохозяйственного производства?
4. Охарактеризуйте масштабы голода в мире в отдельных регионах.
5. Проанализируйте основные направления политики промышленно развитых стран и развивающихся стран в ресурсной сфере.
6. Охарактеризуйте современную структуру международных рынков ресурсов.

Практические и ситуационные задания

1. Дефолт – это ...
 - а) резкое падение мировых цен;
 - б) спад мировой экономики;
 - в) отказ государства платить по внешним долгам;
 - г) внутренний займ государства.

2. Основным моментом, способствовавшим демилитаризации и прекращению гонки стратегических наступательных вооружений можно отнести:
 - а) Договор СССР – США об ограничении стратегических наступательных вооружений;
 - б) распад СЭВ;
 - в) распад СССР;
 - г) создание НАТО.

3. Проблема преодоления бедности отсталости относится, прежде всего:

- а) к развитым странам;
- б) к развивающимся странам;
- в) к странам с переходной экономикой;
- г) к наименее развитым странам.

4. Энергетический (нефтяной) кризис, вследствие которого ОПЕК впервые резко повысила цены на сырую нефть имел место:

- а) в начале 70-х;
- б) в начале 80-х;
- в) в начале 90-х;
- г) в 2000г.

5. К современным мировым проблемам потребления природных ресурсов относятся:

- а) истощаемость минерально-сырьевых ресурсов;
- б) проблема воспроизводимости лесов;
- в) истощение почв;
- г) верно все.

6. Рост численности населения зависит от:

- а) рождаемости;
- б) смертности;
- в) социальных условий жизни;
- г) верно все.

7. Криминальная экономика включает в себя виды деятельности:

- а) торговлю наркотиками и оружием;
- б) коррупцию;
- в) «отмывание грязных денег»;
- г) верно все.

8. Основным потребителем воды в мире является:

- а) сельское хозяйство;
- б) коммунальное хозяйство;
- в) промышленность;
- г) транспорт.

9. Максимальная энергоемкость ВВП (прирост потребления первичных энергоресурсов на каждый процент прироста ВВП) в конце 20 века относится к группе стран:

- а) развитые страны;
- б) развивающиеся страны (включая Китай);

- в) страны СНГ и ЦВЕ;
- г) НИС.

10. По критерию Всемирного банка к проживающим в бедности относят лиц с ежедневным доходом не превышающим:

- а) 1 долл.;
- б) 2 долл.;
- в) 3 долл.;
- г) 10 долл.

Темы докладов

1. Мировая и национальная продовольственная безопасность.
2. Социально-экономические аспекты использования минеральных ресурсов.
3. Сырьевая политика западных и развивающихся стран.
4. Глобальная демографическая проблема в системе мирового хозяйства.
5. Эволюция экологических проблем.
6. Международный терроризм, источники его финансирования, влияние на мировую экономику.

Интерактивные формы обучения

Кейс 1

Самые известные террористические организации XX века.

1. «Красные бригады»

Итальянские «красные бригады» считаются одной из самых известных террористических организаций XX века. Его основателем считается Ренато Курчо. Свою первую акцию «бригадисты» провели в 1970 году, когда был сожжен автомобиль чиновника фирмы «Сименс». В марте 1972 года «Красные бригады» похищают менеджера той же фирмы Идальго Маччиарини. Боевики в масках несколько часов подряд допрашивают насмерть перепуганного мужчину, а затем выпускают его с привязанным плакатом «Ударь одного, чтобы воспитать сотни». Первое время «бригады» всячески избегают крови, но всего за пару лет из кружка студентов – единомышленников превращаются в террористическую организацию № 1 в Италии.

Через несколько месяцев они совершают нападение на члена ЦК Компартии Италии Карло Кастелано. Во время нападения один из активистов прострелил ему коленные чашечки и оставил в помещении с плакатом, привязанным к шее «Хромай так же, как вся эта буржуазная власть». Кастелано потом долго лечился в СССР в клинике Елизарова, но так и остался калекой на всю жизнь.

В 1975 году «бригады» похищают директора завода по производству вин Викторио Ганчу. Из-за предательства одного из террористов полиции удалось выйти на след «Красных бригад». В одной из перестрелок погибает карабинёр и женщина-бригадистка. Позже выяснилось, что она стояла у истоков организации. Через полгода арестовывают и самого Курчо. Он был приговорен к 25 годам тюремного заключения.

Террористы начинают разрабатывать план его побега. Работу возглавляет Марио Моретти (чуть позже он был признан самым разыскиваемым человеком Италии. Он был мастером перевоплощения, часто менял внешность и голос, использовал грим. У полиции не было не только отпечатков его пальцев, но даже его фотографии).

В 1977 году 8 выстрелами в упор наносится смертельное ранение министру юстиции Италии Валерио Травеччу, а затем совершается покушение на депутата Фьёре.

Самой же громкой акцией «Красных бригад» стало похищение лидера Христианско-демократической партии Италии Альдо Моро. Акция состоялась 16 марта 1978. На похищение у террористов ушло всего 600 секунд. Через час в информационном агентстве «АНСА» раздался телефонный звонок: «Альдо Моро похитили мы – «Красные бригады». Его будет судить пролетариат. Это только начало».

Требования террористов: признание своей организации политической, освобождение из тюрем всех захваченных товарищей. Никто не думал выполнять эти требования. 3 Мая 11 выстрелами Альдо Моро был убит, а реформы в Италии сорваны.

2. РАФ

Аббревиатура РАФ расшифровывается как «Ячейка Красной Армии». Так называлось наиболее культовая организация XX столетия. Подвиги немцев-РАФовцев затмили «достижения» итальянских «Красных бригад».

Начиналось все достаточно безобидно, с того, что в 1966 году в Западном Берлине появился кружок «Коммуна 1». Через два года в нём встретились два самых известных деятеля будущей группы – Гудрун Энслин и Андрес Баадер. Энслин была праправнучкой философа Гегеля. От слов к делу члены организации перешли в 1967 году. Для начала они решают что-нибудь поджечь. Баадер приезжает во Франкфурт и прячется в подсобном помещении универсама. Ровно в полночь универсам загорается. Позже полиции удалось арестовать Баадера. Чтобы написать о нём статью, в тюрьму приходит знаменитая немецкая журналистка Ульрика Майнхофф. Момент, когда они встретились, можно считать рождением РАФа.

4 апреля 1968 года РАФовцы освобождают своего главаря. За головы «Красноармейцев» назначаются огромные денежные премии. Несколько лет подряд РАФ держит страну в напряжении. Боевики взрывают

Берлинский яхт - клуб и штаб - квартиру Западного корпуса армии США. Они застрелили Генпрокурора ФРГ, председателя «Дрезден – банка», министра хозяйства Баварии, председателя Верховного суда ФРГ Гюнтера фон Дренкмана. Взорвали немецкое консульство в Стокгольме, вместе с машинами сожгли троих из пяти немецких госсекретарей и разбомбили ракетами базу ВВС НАТО. Всего было произведено 555 акций, в результате чего было экспроприровано 23 миллиона марок. Однако, долго продолжаться так не могло. Первым из их руководителей взяли Хорста Малера. Затем настал черед Баадера. Ещё через неделю полиция арестовала Энслин. Её взяли в дорогом универмаге в состоянии абсолютной наркотической прострации.

Майнхофф арестовали в Ганновере. В тот момент, когда в квартиру вломилась группа захвата, девушка сидела и готовила план взятия в заложники иностранных дипломатов, которых собиралась обменять на пленных товарищей. Так лидеры РАФ оказались в тюрьме. На свободу из них больше никто не вышел. Смерть немецких красноармейцев является одной из самых темных страниц терроризма.

3. «Новый порядок».

12 Декабря 1969 года. Милан. Национальный сельскохозяйственный банк работает в обычном режиме. Огромный зал полон торговцами и фермерами. В 16.23. в банк вошел средних лет мужчина. Его вид не привлек ничьего внимания. Оставив под столом пакет, он просто исчез. Через 7 минут раздался чудовищной силы взрыв. Грохот был слышен на самых отдаленных окраинах Милана.

Восемь килограммов взрывчатки превратили зал банка в ад. 16 человек были убиты на месте, ещё 100 были отправлены в госпиталь в крайне тяжелом состоянии. Одного клиента волной отбросило на стойку кассира. Тело бедняги приземлилось расчленённым надвое. Другого посетителя обезглавило крышкой стола. Пол был усыпан ботинками, внутри которых находились оторванные ступни. Бойня была устроена двумя итальянскими неонацистами из группы «Новый порядок». Только за один год и только в Италии им было проведено 74 похищения людей, 54 взрыва, 89 вооруженных налетов, 59 захватов зданий политических организаций.

4. ИРА

Данная аббревиатура расшифровывается как Ирландская Республиканская Армия. Главными целями этой организации является отделение Ирландии от Великобритании. Методы, которыми пользуются террористы чрезвычайно разнообразны: от убийств официальных лиц и захвата заложников до обстрела городов из тяжелой армейской артиллерии.

5. ЭТА

Баскская террористическая организация. Ведет национально-освободительную борьбу уже почти 40 лет. За это время жертвами

радикальных басков стали почти 4 тысячи человек. В 1992 году они едва не сорвали Олимпиаду в Барселоне. В 2000 году они застрелили 12 государственных чиновников, 3 журналистов, 5 юристов, 7 офицеров армии и полиции, а так же лидера испанской Социалистической партии. Основными требованиями ЭТА являются свобода и независимость баскского народа.

6. *«Аль Каида»*

Террористическая организация, созданная Усамой Бен Ладеном в 1989 году. Главными своими целями она провозгласила борьбу с США, а также создание Единого Исламского Халифата во всем мире.

Именно эта организация финансирует более мелкие организации ваххабистского толка, ведущих вооруженную борьбу на Кавказе и в странах Центральной Азии. Теракт 11 сентября 2001 года – дело рук именно «Аль Каиды». Во время ответной акции США в Афганистане практически все видные деятели этой организации, кроме Бен Ладена, были убиты. В настоящее время через сочувствующие информационные издания эта организация грозит всему миру новыми страшными терактами.

Вопросы

1. Дополните список известных вам террористических организаций, охарактеризуйте их деятельность;
2. Назовите основные причины возникновения терроризма и классифицируйте террористические организации с точки зрения мотивов их деятельности.
3. Перечислите основные методы борьбы с терроризмом.

Тема 4. ТЕОРИИ И КОНЦЕПЦИИ МЕЖДУНАРОДНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ

Теоретические вопросы семинарского занятия

1. Классики политической экономии о теории международных экономических отношений. Теории абсолютных и сравнительных преимуществ.
2. Теория соотношения факторов производства Хекшера-Олина.
3. Парадокс Леонтьева.
4. Модель технологического разрыва.
5. Теория жизненного цикла.

Вопросы для обсуждения

1. Как влияет на выгоды от торговли тот факт, что множество товаров производятся сугубо для внутреннего потребления?
2. Объясните, почему парадокс Леонтьева противоречит теории соотношения факторов производства.
3. Какие факторы производства можно назвать избыточным в России: труд, землю или капитал? На чем основываются ваши суждения? Какие товары в этой связи Россия должна производить и продавать – капиталоемкие, трудоемкие или требующие хорошей обеспеченности землей?

Практические и ситуационные задания

1. В стране А один рабочий может произвести за один день 6 метров шелка или 1 кг масла. В стране В один рабочий может изготовить за день 2 метра шелка или 4 кг масла. Предположим, что ресурсы полностью взаимозаменяемы, то есть рабочие с одинаковой отдачей могут заниматься, как производством масла, так и шелка. Экономика страны характеризуется полной занятостью ресурсов и полным объемом производства. Объемы производства шелка и масла в странах А и В представлены в табл. 2.

Таблица 2

Объемы производства, ед./день

Товар	Страна А	Страна В
Шелк, м	6	2
Масло, кг.	1	4

Определить:

1) Для каждой страны альтернативные издержки производства шелка, выраженные в килограммах масла, и альтернативные издержки производства масла, выраженные в метрах шелка;

2) Что будут вывозить страны после установления торговых отношений?

3) В каких пределах могут колебаться мировые цены после установления торговых отношений между странами?

4) Если предположить, что до установления торговых отношений рабочий в стране А производил 4 метра шелка и 0,3 кг масла, а в стране В соответственно 0,5 м шелка и 3 кг масла, то каким будет общий прирост производства шелка и масла в результате специализации стран на выпуске относительно более дешевых товаров?

5) Если реальное соотношение в торговле между странами сложилось на уровне 1 метр шелка за 0,5 кг масла и 2 метра шелка обмениваются на 1 кг масла, то каким будет выигрыш от специализации и торговли для каждой страны?

2. Сравнительное преимущество, это:

а) формирование устойчивых производственно-экономических связей между отдельными сторонами на основе международного разделения труда;

б) способность страны производить товар или услугу с относительно меньшими альтернативными издержками по сравнению с другими торговыми партнерами;

в) совокупность обмена товаров и услуг между различными сторонами, основанная на принципе свободной выгоды и международном разделении труда;

г) концепция, согласно которой экономические субъекты оказываются наиболее производительными, когда они специализируются на производстве тех товаров и услуг, в изготовлении которых они проявляют особую эффективность или располагают значительным опытом и квалификацией.

3. В табл. 3 показаны производственные возможности Канады и Испании до установления внешнеторговых отношений

Таблица 3

Товар	Производственные возможности	
	Производство (единиц в день)	
	Канада	Испания
Телевизоры, шт.	8	6
Сыр, кг.	40	20

Из приведенных данных следует:

а) Канаде выгодно специализироваться на производстве сыра;

б) Взаимовыгодная торговля между Канадой и Испанией невозможна;

в) Канада обладает абсолютным преимуществом только в производстве телевизоров;

г) Испания обладает сравнительным преимуществом в производстве сыра.

4. Почему отрасли, конкурирующие с импортом, выступают против свободной внешней торговли?

а) им придется повысить эффективность производства, чтобы оставаться конкурентоспособными;

б) они теряют объем продаж тем потребителям, которые предпочитают импортную продукцию;

в) им придется продавать свою продукцию по более низким ценам, так как конкуренция обострится;

г) все ответы верны.

5. Принцип сравнительного преимущества впервые сформулировал:

а) Томас Мальтус;

б) Адам Смит;

в) Пол Самуэльсон;

г) Давид Рикардо.

6. Если Молдова экспортирует в Россию фруктовые соки, а Россия экспортирует в Молдову природный газ, то повышение цены на фруктовые соки относительно цены на природный газ означает:

а) улучшение условий торговли для Молдовы;

б) изменение угла наклона линии торговых возможностей Молдовы;

в) изменение угла наклона линии торговых возможностей России;

д) верны ответы а) и б).

7. Абсолютные преимущества – это:

а) выгоды, связанные с относительной разницей в затратах на производство в странах – участницах внешней торговли;

б) выгоды, вытекающие из разной величины затрат на производство в странах-участницах внешней торговли;

в) выгоды, связанные со степенью конкурентоспособности товаров, экспортирующихся из данной страны;

г) правильного ответа нет.

8. В законе Хекшера-Олина сформулирован тезис о:

а) факторах равновесия цен, обеспечивающих общее экономическое равновесие;

б) социально-экономических отношениях общества как существенном факторе формирования приоритетных преимуществ;

- в) необходимости увеличения государственных расходов, стимулировании частных инвестиций и форсировании экспорта при ограничении импорта.
- г) правильного ответа нет.

9. При исследовании внешнеэкономических связей США с помощью модели «затраты-выпуск» В. Леонтьев выявил парадокс, носящий его имя, который заключается в том, что США рассматривается как страна:

- а) капиталозыбыточная;
- б) трудоизбыточная в отношении высококвалифицированной рабочей силы;
- в) в ограниченными природными ресурсами;
- г) с ограниченными трудовыми ресурсами.

10. Политику внешнеэкономического либерализма (фритрейдерства) проводят страны:

- а) добившиеся наиболее крупных успехов в своем развитии;
- б) с низким уровнем индустриализации экономики;
- в) аграрно-индустриальные;
- г) получившие политическую независимость.

Темы докладов

1. Меркантилизм: возникновение, сущность, недостатки.
2. Концепции международной торговли как теоретическая база внешнеэкономической деятельности.
3. Тенденции развития международного товарообмена.
4. Специфика взаимодействия национальных и интернациональных факторов производства.

Интерактивные формы обучения

Кейс 1

Голландская болезнь

Голландская болезнь – экономический недуг, при котором увеличение экспорта сырьевых ресурсов снижает эффективность экономики.

Название экономического эффекта «Голландская болезнь» произошло после событий, с которыми столкнулась Голландия в 1959 году.

В 1959 году было открыто Гронингенское газовое месторождение. За несколько дней в этот город съехались все нефтегазовые эксперты страны, позднее определившие, что объемы газа в этом месте имеют по-настоящему колоссальный размах.

Так как газ легко обращается в деньги, разумеется, на его освоение были брошены все частные и все государственные инвестиции. Сначала экспорт газа приносил огромный доход, но, как выяснилось позже, более 80% groningenского полезного ископаемого нельзя использовать из-за содержания в нем несвойственных природному газу веществ.

Сырьевой сектор Голландии в то время рухнул, поэтому государству было необходимо если не увеличить прибыль, то хотя бы оставить ее на прежнем уровне, но сделать это было невозможно, так как все остальные отрасли экономики находились в застое.

Симптомы голландской болезни:

- рост цены на сырье;
- рост экспорта сырья;
- приток капитала в страну;
- увеличение курса национальной валюты;
- сокращение несырьевого сектора экономики и рост безработицы;
- препятствие демократическому развитию страны и приостановка роста человеческого капитала.

Закономерным итогом голландских болезней становится тезис о том, что экономический рост стран с бедными природными ресурсами выше, чем у стран с богатыми природными ресурсами.

Вопросы

1. Больна ли Россия «голландской болезнью»? Обоснуйте ответ.
2. Существуют ли с вашей точки зрения способы предотвращения такого эффекта?

Тема 5. КЛАССИФИКАЦИЯ СТРАН ПО ЭКОНОМИЧЕСКОМУ ПОТЕНЦИАЛУ И УРОВНЮ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ

Теоретические вопросы семинарского занятия

1. Общая характеристика промышленно развитых стран.
2. Основные типы и модели развития промышленно развитых стран.
3. Внутренние рынки промышленно развитых стран.
4. Промышленно развитые страны в мировом хозяйстве.
5. Общая характеристика развивающихся стран.
6. Социально-экономическая дифференциация развивающихся стран.
7. Место развивающихся стран в международном разделении труда.
8. Проблемы перехода к рыночной экономике. Россия, страны Центральной и Восточной Европы в мировом хозяйстве.

Вопросы для обсуждения

1. Охарактеризуйте роль основных факторов производства в экономическом развитии промышленно развитых стран.
2. Каково положение промышленно развитых стран в мировой экономике и международных экономических отношениях?
3. Является ли состояние экономики промышленно развитых стран определяющим для всего мира и почему?
4. Как складывается соотношение сил между развитыми и развивающимися странами в современном мире?
5. Проведите сравнение типовых моделей экономически развитых стран и выделите их основные черты.

Практические и ситуационные задания

1. Основными характерными чертами промышленно развитых стран являются:
 - а) ведущее положение в мировой экономике и международных экономических отношениях;
 - б) высокий уровень индустриального, экономического развития;
 - в) однородность по уровню экономического и социального развития;
 - г) высокие стабильные темпы роста экономики (превышают темпы роста остальных стран мира).д) все ответы верны.
2. Признаки, характеризующие рыночную экономику:
 - а) господство частной собственности на средства производства;
 - б) отсутствие государственного регулирования экономики;
 - в) свободная конкуренция производителей;
 - г) участие в международном разделении труда;

д) равное распределение прибыли между производителями и владельцами собственности.

3. Лидерами экспорта капитала являются:

- а) развивающиеся страны;
- б) развитые страны рыночной экономики;
- в) новые индустриальные страны;
- г) страны с переходной экономикой.

4. По классификации МВФ к группе развитых стран относятся:

- а) США;
- б) Канада;
- в) Сингапур;
- г) Китай.

5. В развитии традиционных отраслей в развитых странах преобладают следующие тенденции:

- а) закрываются промышленные предприятия;
- б) объединяются компании;
- в) отдельные производства переносятся в развивающиеся страны;
- г) остаются умеренными или понижаются темпы развития.

6. «Жизненно важным импортом» для Японии являются:

- а) иностранные инвестиции;
- б) технологии;
- в) продовольствие;
- г) топливно-сырьевые ресурсы;
- д) рабочая сила.

7. Организация европейского экономического сотрудничества была создана:

- а) для регулирования помощи США западноевропейским странам;
- б) с целью развития научно-технического и торгового сотрудничества западноевропейских стран;
- в) с целью политического объединения стран.

8. В результате перехода в России от централизованно-плановых методов управления экономикой к чисто рыночным механизмам саморегуляции хозяйственных связей:

- а) произошло ухудшение сложившейся структуры национальной экономики;
- б) появились прогрессивные сдвиги в отраслевой структуре общественного производства;
- в) структура национальной экономики не претерпела изменений;
- г) существенно улучшилась структура экспорта РФ.

9. Переходность состояния экономики России не допускает:
- а) планирования социально-экономического развития;
 - б) опоры только на самоорганизацию экономических отношений между хозяйственными субъектами;
 - в) централизованного регулирования национальной экономики;
 - г) социальной ориентации экономической политики государства.

10. Развитие экономической интеграции стран – членов СНГ обусловлено всем перечисленным ниже, кроме:

- а) использование кооперационного и научно-технического сотрудничества в рамках ранее сформировавшихся единых хозяйственных комплексов;
- б) обеспечение геополитических интересов России;
- в) получение выгод от взаимного обмена;
- г) создание условий для экономического диктата со стороны России.

Темы докладов

1. Цикличность экономического развития промышленно развитых стран.
2. Структурные сдвиги в экономике промышленно развитых стран.
3. Новые индустриальные страны: факторы экономического роста место в международных экономических отношениях;
4. Системные реформы в России и их последствия.
5. Внешняя торговля России со странами Центральной и Восточной Европы.

Интерактивные формы обучения

Кейс 1

Характеристика наименее развитых стран

Отметьте на карте 50 стран, отнесенных Экономическим и социальным советом ООН к категории «наименее развитых». Для выполнения этого задания обязательно воспользуйтесь справочными картами.

Проанализируйте распределение стран по карте мира соответствии с факторами, повлиявшими на низкий уровень их социально-экономического развития.

Кейс 2

Взаимосвязь между социально-экономическими показателями стран

Некоторые социально-экономические показатели связаны между собой, а некоторые нет. Например, средняя ожидаемая продолжительность жизни в стране будет выше в тех странах, где выше показатель ВВП на душу населения. Связь, при которой большему значению одного показателя соответствует большее значение другого, называют прямой связью. Если же большему значению одного показателя соответствует меньшее значение другого показателя, то это обратная связь.

Вопросы

1. Существует ли связь между показателями ВВП на душу населения и доля сельского хозяйства в ВВП и какая? Подтвердите свои выводы статистическими данными. Проанализируйте взаимосвязь с помощью диаграммы рассеивания.

2. Существует ли связь, и какая между показателями: коэффициент рождаемости и плотность населения, средняя ожидаемая продолжительность жизни и расходы на здравоохранение, коэффициент рождаемости и ВВП на душу населения? Обоснуйте свои ответы.

Тема 6. ПРИРОДНО-РЕСУРСНЫЙ ПОТЕНЦИАЛ, НАСЕЛЕНИЕ И ТРУДОВЫЕ РЕСУРСЫ

Теоретические вопросы семинарского занятия

1. Понятие «потенциал мировой экономики». Сущность природно-ресурсного потенциала.
2. Природные ресурсы мира.
3. Трудовые ресурсы мирового хозяйства – количественные и качественные аспекты.
4. Научный потенциал мира.
5. Предпринимательский потенциал мира.
6. Теневая (ненаблюдаемая экономика).

Вопросы для обсуждения

1. Охарактеризуйте понятие «потенциал мировой экономики», назовите его составляющие.
2. Какова обеспеченность мировой экономики разведанными запасами угля, нефти, природного газа?
3. В чем заключаются диспропорции в распределении трудовых ресурсов по странам и регионам мира?
4. Какие категории населения входят в состав трудовых ресурсов?
5. Какие показатели используются для оценки результативности сферы НИОКР?
6. Назовите основные причины и последствия развития теневой (ненаблюдаемой) экономики в развитых, развивающихся странах и странах с переходной экономикой.

Практические и ситуационные задания

1. На международную миграцию трудовых ресурсов влияют:
 - а) демографическая ситуация;
 - б) высокий уровень безработицы внутри страны;
 - в) различия в уровнях оплаты труда;
 - г) социально-политические факторы;
 - д) все перечисленное.
2. В первой половине 90-х годов XX в. из России в США иммигрировало более 50 тыс. научных работников и специалистов высшей квалификации. Это было вызвано:
 - а) смягчение иммиграционной политики США в отношении бывших социалистических стран;
 - б) отсутствием финансирования НИОКР и высшей школы и разрушением научно-технической и экспериментальной базы России;
 - в) политика «прав человека» и открытости экономики;

- г) различиями в уровнях оплаты труда;
- д) всем перечисленным.

3. По оценкам экспертов, в результате «утечки умов» из России в 90-е годы XX в. США увеличили свое национальное достояние примерно на 1 трлн. долл. В данном случае:

- а) истощенная «реформами» Россия выступила в роли интеллектуального донора;
- б) богатая и самая мощная в мире держава – США, выступила в роли интеллектуального «вампира»;
- в) бегство человеческого капитала из России стало наиболее доходной статьей связей США с нашей страной;
- г) все перечисленное верно.

4. Миграционная политика России на современном трансформационном периоде должна исходить, прежде всего, из:

- а) приоритета национальных интересов;
- б) обеспечения открытости экономики;
- в) соблюдения международных норм в области прав человека;
- г) необходимости первоочередного включения страны в процесс глобализации.

5. К основным показателям, характеризующим научные ресурсы мира, относятся:

- а) доля расходов на научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы (НИОКР) в ВВП;
- б) численность студентов и научных работников;
- в) доля наукоемкой продукции в ВВП;
- г) количество высших учебных заведений;
- д) расходы на НИОКР на душу населения.

6. Трудовые ресурсы мира характеризуются:

- а) уровнем образования;
- б) продолжительностью жизни;
- в) показателями эффективности использования рабочей силы;
- г) темпами рождаемости;
- д) спецификой отраслевой и профессиональной структуры.

7. Способность к эффективной организации взаимодействия остальных экономических ресурсов (труда, земли, капитала, знаний) для осуществления хозяйственной деятельности – это:

- а) трудовые ресурсы мира;
- б) предпринимательские ресурсы мира;

- в) научные ресурсы мира;
- г) финансовые ресурсы мира.

8. Ведущий нефтедобывающий район в мире – это:

- а) Западная Сибирь;
- б) Мексиканский залив;
- в) Северное море;
- г) Персидский залив.

9. К категории экономически активного населения (по методологии ООН) относят:

- а) предпринимателей;
- б) работающих по найму;
- в) лиц, не имеющих работы, на желающих ее получить;
- г) верно все.

10. В развивающихся странах максимальная доля экономически активного населения приходится на:

- а) сельское хозяйство;
- б) сфера услуг;
- в) промышленность;
- г) строительство;
- д) транспорт.

Темы докладов

1. Производительные силы и структура мирового хозяйства: понятие, основные типы. Роль и значение отдельных видов ресурсов в системе мирового хозяйства.

2. Топливо-энергетические отрасли в мировой экономике.

3. Народонаселение и экономический рост – взаимосвязь и динамика.

4. Природно-ресурсный потенциал России.

5. Причины и последствия развития теневой (ненаблюдаемой) экономики.

Интерактивные формы обучения

Кейс 1

Основные показатели научных ресурсов мира

В мировом экономическом развитии начала XXI в. все более существенную, определяющую роль играют инновационные факторы или, иными словами, факторы инновационного обновления. Во всех ведущих странах современного мира создаются предпосылки ускоренного научно-технического развития, формируются национальные инновационные

системы, без эффективного функционирования которых невозможно быть конкурентоспособными в глобализирующейся экономике.

Формирование инновационных экономик представляет собой комплексный процесс, который включает целую систему факторов, обеспечивающих новейшие тенденции научно-технического развития, крупномасштабное финансирование разработки и освоения принципиально новых технологий в компаниях частного сектора и государственных научных центрах. В ведущих странах современного мира реализуется научная и инновационная политика, ориентированная на подготовку национальных инновационных систем к «новым» вызовам XXI века. Это требует выбора долгосрочных приоритетов в развитии фундаментальной науки и образования в контексте стоящих перед отдельными странами проблем.

В основу всех инновационных процессов заложены те импульсы, которые задает система современного научного знания и сформированный и развиваемый в обществе образовательный, интеллектуальный потенциал. Внедрение новых технологий в управление и производство оказывает все возрастающее влияние на экономический рост и структуру экономики. Они приводят к изменению (в ряде случаев – кардинальному, существенному) технологических систем, а сдвиги в них вызывают повышение совокупной производительности.

Возможности создания и внедрения новых технологий определяются, в первую очередь, наличием у различных стран мира научных ресурсов.

К основным показателям научных ресурсов мира относят:

- доля расходов на НИОКР в ВВП;
- расходы на НИОКР на душу населения;
- доля бюджетных ассигнований на НИОКР в общих расходах государственного бюджета;
- численность специалистов, занятых в науке и научном обслуживании и их доля в общей численности населения данной страны;
- количество международных премий (прежде всего, Нобелевских) за выдающиеся научные достижения;
- индекс цитирования (частота ссылок в научных трудах на исследователей данной страны);
- доля наукоемкой продукции в ВВП и промышленной продукции;
- доля данной страны на мировом рынке высоких технологий.

По определению национального научного фонда США, к наукоемким отраслям относятся те, в которых доля расходов на НИОКР составляет более 3,5%, а доля научного персонала – не менее 2,5%, в число наукоемких отраслей входят авиакосмическая, приборостроительная, электротехническая, электронная и др.

К числу высоких технологий чаще всего относят пять основных важнейших направлений технологического развития: информационные

технологии, технологии, основанные на использовании новых материалов, космические технологии, ядерные технологии.

Вопросы

1. По приведенным выше показателям охарактеризуйте научный потенциал России, США, Китая, Германии, Японии. Сопоставьте результаты.

2. Что, с вашей точки зрения, может способствовать повышению научного потенциала России?

Тема 7. ОТРАСЛЕВАЯ СТРУКТУРА МИРОВОГО ХОЗЯЙСТВА

Теоретические вопросы семинарского занятия

1. Международное производство и его масштабы.
2. Структурные сдвиги в международном производстве.
3. Тенденции международной специализации в обрабатывающей промышленности.
4. Связь и транспорт в мировом хозяйстве.
5. Масштабы и концентрация мировых НИОКР.
6. Интернационализация обмена.
7. Взаимозависимость и экономическая безопасность.

Вопросы для обсуждения

1. Какие новые тенденции характеризуют усиление мирохозяйственных связей?
2. Опишите тенденции международной специализации в обрабатывающей промышленности.
3. Охарактеризуйте уровень развития средств связи и транспорта в различных регионах мира.
4. Происходит ли сближение международной специализации промышленно развитых и развивающихся стран?
5. Охарактеризуйте влияние постиндустриализации на мировую экономику и её отраслевую структуру.

Практические и ситуационные задания

1. Под структурными сдвигами в общественном производстве понимается все перечисленное ниже, кроме изменения:
 - а) отраслевой структуры производства;
 - б) территориального размещения производительных сил;
 - в) соотношения между прямыми и косвенными методами государственного регулирования;
 - г) соотношения между сферами национальной экономики.
2. Основная доля мирового рынка услуг приходится на ...
 - а) развитые страны;
 - б) страны с переходной экономикой;
 - в) развивающиеся страны;
 - г) страны НАТО.
3. Темпы роста торговли услугами темпы роста готовой промышленной продукцией.
 - а) догоняют;
 - б) не превышают;

- в) стабилизируют;
- г) опережают.

4. Характерные черты отраслевой структуры мировой промышленности на рубеже XX – XXI веков:

- а) переход от капиталоемких к материалоемким отраслям;
- б) повышение доли обрабатывающих отраслей;
- в) снижение роли добывающих отраслей;
- г) возрастание значения добывающих.

5. Наибольшую долю в мировом грузообороте занимает вид транспорта:

- а) железнодорожный;
- б) автомобильный;
- в) морской;
- г) воздушный;
- д) транспортировка нефти и газа по трубопроводам.

6. Наибольшую долю в российском импорте занимает товарная группа :

- а) продовольствие, сельхозсырье, кроме текстильного;
- б) машины, оборудование и транспортные средства;
- в) продукция химической промышленности, каучук;
- г) текстиль, текстильные изделия и обувь;
- д) кожевенное сырье, пушнина, изделия из них

7. Ведущее положение в экспорте России в страны СНГ занимает группа товаров:

- а) минеральные продукты;
- б) машины, оборудование, транспортные средства;
- в) кожевенное сырье, пушнина и изделия из них;
- г) текстиль, текстильные изделия, обувь;
- д) продукция химической промышленности, каучук.

8. Максимальную мощность нефтеперерабатывающей промышленности имеет:

- а) США;
- б) Россия;
- в) Западная Европа;
- г) Япония;
- д) Саудовская Аравия.

9. Россия располагает ощутимыми конкурентными преимуществами в сфере услуг:

- а) освоение космоса;
- б) туризм;
- в) гостиничный бизнес;

- г) транспортные перевозки;
- д) консалтинговые услуги.

11. Агропромышленный комплекс (АПК) как интегрированный комплекс включает:

- а) выращивание сельскохозяйственной продукции;
- б) транспортировку сельскохозяйственной продукции;
- в) производство средств производства для сельского хозяйства;
- г) переработку сельскохозяйственной продукции;
- д) верно все.

Темы докладов

1. Противоречивый характер эволюции мирового хозяйства в современных условиях.
 2. Развитие лизинга и инжиниринга в мировой экономике.
 3. Этапы развития сельского хозяйства как отрасли мировой экономики.
- Агропромышленный комплекс.
4. Структура машиностроительной отрасли и основные тенденции её развития.

Интерактивные формы обучения

Кейс 1

Сфера услуг в постиндустриальной экономике

На сферу услуг теперь приходится более 60% всех рабочих мест в развитых странах. Обрабатывающая же промышленность уже не является устойчивым долговременным источником создания новых рабочих мест даже в Китае вследствие быстрого прогресса в технологиях и роста производительности, сокращающих спрос на рабочую силу в промышленности.

Как только страна достигает среднего уровня благосостояния, услуги начинают играть более важную роль в качестве источника создания рабочих мест, чем обрабатывающая промышленность.

Чем более динамичен и конкурентоспособен сектор услуг, тем больше генерирует он новых рабочих мест и тем выше темпы роста ВВП. Начиная с середины 90-х годов прошлого века занятость в производственном секторе большей части развитых и многих развивающихся стран стабильно снижалась, а новые рабочие места создавались в основном в сфере услуг.

За 1995–2005 гг. в промышленности стран ОЭСР исчезло примерно 25 миллионов рабочих мест, несмотря на попытки правительств сохранить их. Даже Китай, эта мировая фабрика, потерял за указанный период примерно 15 млн. рабочих мест в промышленности, что эквивалентно 15%

от общей численности занятых в промышленности и выше среднемирового показателя, составившего 11%.

Новые рабочие места, созданные в стране в период бума иностранных инвестиций в обрабатывающую промышленность, не смогли перевесить потери, вызванные реструктуризацией китайских государственных промышленных предприятий.

Несколько неожиданным выглядит тот факт, что в сфере услуг сегодня создается больше высококвалифицированных рабочих мест по сравнению с обрабатывающей промышленностью. В США, например, на долю таких профессий приходится 30% новых рабочих мест, в то время как в обрабатывающей промышленности – только 12%. Степень доступности высококачественных услуг воздействует на темпы роста во всех других секторах экономики, поскольку каждое предприятие или компания в той или иной степени использует такие услуги в своей деятельности.

Сфера услуг все больше вовлекается в производство промежуточного продукта.

Особенно это характерно для бизнес-услуг, таких как финансовое посредничество, транспорт и хранение, почтовые и телекоммуникационные услуги, и в меньшей степени – для оптовой и розничной торговли. В среднем по странам ОЭСР около 45% валового продукта этих отраслей услуг используется в качестве промежуточной продукции в других отраслях экономики. А на транспорте и телекоммуникациях этот показатель превышает 50%.

В конце 1990-х начале 2000-х гг. услуги составляли прямо или косвенно около 25% стоимости продукции обрабатывающей промышленности, увеличившись с 15% в 1970-х годах, а в некоторых странах, таких как Франция, Австралия и Япония, этот показатель за рассматриваемый период удвоился.

Надежные локальные услуги способны привлекать в страну и прямые иностранные инвестиции.

Так, например, в начале 1990-х годов развитие зарождающегося оффшорного бизнеса сдерживалось в Индии недостатком надежной телефонной связи и развития Интернета. Лишь после коренного совершенствования телекоммуникационных услуг начался бурный рост оффшорного программирования в этой стране. Согласно результатам опросов, проведенных компанией McKinsey, для транснациональных корпораций надежная инфраструктура и качественные услуги имеют гораздо большее значение для инвестирования, чем прямые государственные льготы компаниям.

Низкая эффективность сферы услуг является одним из важных факторов отставания Западной Европы от США по уровню производительности труда. В Западной Европе услуги занимают меньший удельный вес в ВВП по сравнению с США. В 1995–2005 гг. в США

примерно 20% прироста условно-чистой продукции было обусловлено развитием бизнес-услуг, профессиональными и финансовыми услугами. В странах Западной Европы этот показатель составлял 10%.

В 1960–1990-х гг. Западная Европа сокращала разрыв с США по уровню производительности труда (с 67 до 90%). Однако затем этот разрыв стал снова увеличиваться: уровень производительности снизился к 2009 г. до 85% от американского. Важным фактором этого снижения выступала более низкая эффективность сферы услуг. За 1995–2005 гг. уровень производительности труда в экономике США вырос на 22% и более половины этого прироста обеспечили отрасли сферы услуг. В странах Западной Европы рост производительности труда составил 15%, и на долю услуг пришлось лишь 25% этого прироста.

В России наиболее динамичными отраслями сферы услуг являются розничная торговля и банковский сектор. Объем розничной торговли за 1999–2008 гг. увеличился в стране в 6 раз, с 73 до 420 млрд долларов., главным образом благодаря росту доходов населения, которые возросли в расчете на одного жителя за тот же период с 800 до 6700 долларов. Занятость в этом секторе выросла на 140% и составляет в настоящее время около 7 миллионов человек. А вместе с оптовой торговлей на эту отрасль сферы услуг приходится до 10% ВВП страны.

После того, как в 1999 году рынок был открыт для иностранных компаний, в Россию пришли многие транснациональные корпорации, создавшие свои торговые сети и магазины больших форматов. За это время производительность труда в торговле выросла с 15% от уровня США до 31%.

Это произошло, прежде всего, за счет вытеснения с рынка традиционных форм торговли: открытых рынков, павильонов и киосков, но особенно – небольших местных магазинов. Их удельный вес в общих объемах розничной торговли снизился с 53 до 24%. При этом значительно выросла доля современных торговых форматов (гипермаркетов, супермаркетов и дискаунтеров). В 2010 году на них приходилась почти половина всей российской розничной торговли по сравнению с 8% в 2001 г.

Несмотря на значительный рост в России в последние годы современных форматов торговли, доля этого сектора существенно ниже, чем в США и многих европейских странах. В России на долю современных форм торговли приходится в настоящее время не более 35% всего торгового оборота, в то время как во Франции – 82%, а в Германии – 86%. В этом секторе занято всего 11% всей рабочей силы, зарегистрированной в розничной торговле, в то время как в Германии этот показатель составляет 81%, а в США – 92% [8].

В современных российских супермаркетах занято примерно в три раза больше сотрудников в расчете на квадратный метр торговых площадей по сравнению с США. Причем это соотношение характерно для всех типов

современных форм торговли, не исключая и торговые центры зарубежных компаний. Российские торговые компании значительно реже используют частичные формы занятости. Вследствие этого реальная занятость не всегда совпадает с интенсивностью транспортных потоков покупателей: в периоды слабых потоков в торговых комплексах наблюдается переизбыток занятых, и напротив – их недостаток в периоды наплыва покупателей. Кроме того, из-за отсутствия единых стандартов торговых комплексов в России не существует единых норм занятости. Уровень занятости в торговых центрах может существенно различаться даже в рамках одной торговой сети.

Вопросы

1. Что является факторами динамичного развития сферы услуг в мировой экономике?
2. Охарактеризуйте современное состояние сектора услуг в России.
3. На основе данных платежного баланса РФ опишите тенденцию в сфере международной торговли услугами за последние 5 лет.
5. Почему, с вашей точки зрения, Россия, обладающая значительным научным потенциалом, не занимает ведущих мест в рейтингах по глобальному инновационному индексу (ГИИ).

Тема 8. ОТРАЖЕНИЕ РЕЗУЛЬТАТОВ МЕЖДУНАРОДНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ В ПЛАТЕЖНОМ БАЛАНСЕ

Теоретические вопросы семинарского занятия

1. Понятие и назначение платежного баланса.
2. Основные разделы платежного баланса и их взаимосвязь.
3. Состояние платежного баланса и методы его регулирования.
4. Факторы, определяющие состояние платежного баланса.

Вопросы для обсуждения

1. Какую информацию о состоянии национальной экономики дает платежный баланс?
2. По какому принципу построен платежный баланс? Какие операции и почему отражаются в кредите, а какие в дебете?
3. Почему название документа «платежный баланс» не соответствует его сущности?
4. С чем связано деление благ на товары и услуги в счете текущих операций?
5. Почему теоретически суммы по кредиту и дебету платежного баланса должны совпадать, а на практике это недостижимо?
6. С чем связано возникновение дефицита платежного баланса?
7. Какова зависимость между дефицитом торгового баланса и соотношением между спросом и предложением на иностранную валюту?

Практические и ситуационные задания

1. Дайте ответы на следующие вопросы, базируясь на представленных ниже данных платежного баланса условной страны X (все цифры в млрд. долл.).

Исходные данные:

- 1) Товарный экспорт – 80;
- 2) Товарный импорт – 60;
- 3) Экспорт услуг – 30;
- 4) Импорт услуг – 20;
- 5) Чистые доходы от инвестиций – 10;
- 6) Чистые трансферты – 20;
- 7) Приток капитала – 20;
- 8) Отток капитала – 80;

Рассчитать:

- а) сальдо текущего счета;
- б) сальдо капитального счета;
- в) сальдо официальных расчетов государства;
- г) сальдо платежного баланса.

2. Счет текущих операций платежного баланса включает все, за исключением:

- а) товарного импорта;
- б) чистых доходов от инвестиций;
- в) транспортных услуг иностранным государствам;
- г) изменений в активах страны за рубежом;
- д) чистых текущих трансфертов.

3. Торговый баланс страны отражает:

- а) все сделки между резидентами одной страны и остальным миром;
- б) продажу и покупку активов за рубежом;
- в) продажу и покупку товаров и услуг в различных странах, а также частные трансферты за границу;
- г) товарный экспорт и товарный импорт страны;
- д) изменение заграничных активов на счетах центрального банка страны.

4. Предположим, что экономические агенты страны X слишком привержены своим привычкам. Они покупают импортные товары в том же объеме при любых обстоятельствах, причем это относится как к американским, так и к иностранным импортерам. Курс доллара по отношению к фунту стерлингу снижается на 10% с 1, 2 долл. за фунт до 1, 32 долл. за фунт. В этом случае можно утверждать, что:

- а) состояние торгового баланса США улучшится;
- б) состояние торгового баланса ухудшится;
- в) состояние торгового баланса не изменится, так как спрос на импорт не эластичен.

5. Допустим, что Россия продает Кипру грузовые автомобили. Эта сделка должна быть отражена в платежном балансе России:

- а) как приток капитала в балансе движения капитала;
- б) как отток капитала в балансе движения капитала;
- в) в кредите счета в балансе по текущим операциям;
- г) в дебете счета в балансе по текущим операциям;
- д) как изменение в золотовалютных резервах.

6. Разница между стоимостью экспорта и импорта товаров за год называется:

- а) сальдо платежного баланса;
- б) эффективность внешней торговли;
- в) сальдо торгового баланса;
- г) прибыль от внешней торговли.

7. В каких статьях платежного баланса РФ найдут отражение следующие операции:

а) Российская фирма закупила у японской компании электронное оборудование;

б) Американская компания решила создать дочернее предприятие в РФ для того, чтобы использовать возможности растущего рынка и начала строительство фабрики.

в) Российская компания экспортирует сельскохозяйственное оборудование в Китай;

г) Семья Сидоровых решила навестить родственников в Нью-Йорке. Были куплены три авиабилета компании «Luft-hansa»;

д) В 3-м квартале 2000 г. Лондонский клуб кредиторов произвел списание части внешнего долга РФ в сумме 10 982 млн. долл. США.

8. Отношение официальных золотовалютных резервов к сумме годового товарного импорта – это показатель:

а) международной валютной ликвидности;

б) конвертируемости национальной валюты;

в) платежеспособности страны;

г) паритета национальной валюты.

Темы докладов

1. Финансовая помощь и внешние заимствования: влияние на мировое экономическое равновесие.

2. Состояние платежного баланса и объем предложения денег в стране.

3. Международное макроэкономическое регулирование (МВФ, Парижский и Лондонский клубы, БМР).

4. Роль Центрального банка России в процессе регулирования платежного баланса России.

Интерактивные формы обучения

Кейс 1

Импортозамещение: первые шаги

Введение санкций против России и российские ответные меры стали стимулом для развития идей импортозамещения в экономике. Пока, по мнению экспертов, самые крупные успехи можно наблюдать в оборонной промышленности, а самые серьёзные сложности с реализацией стратегии могут возникнуть в нефтегазовой сфере. При этом модернизировать производство российским игрокам мешает недостаток доступных кредитных ресурсов.

В настоящий момент Минпромторг России разрабатывает план по содействию импортозамещению в промышленности. По результатам анализа, проведённого Минпромторгом в июне 2014 г., наиболее

перспективными с точки зрения импортозамещения являются станкостроение (доля импорта в потреблении по разным оценкам более 90 %), тяжёлое машиностроение (60–80 %), лёгкая промышленность (70–90 %), электронная промышленность (80–90 %), фармацевтическая, медицинская промышленность (70–80 %), а также машиностроение для пищевой промышленности (60–80 %).

Как говорится в итоговом аналитическом отчёте, импортозамещение в этих и других отраслях возможно только в случае наличия соответствующих свободных производственных мощностей и конкурентоспособных предприятий, которые могут предложить качественную продукцию по рыночным ценам. В долгосрочной перспективе снижение импортной зависимости возможно за счёт инноваций и стимулирования инвестиций в технические отрасли и создания новых производств.

По оценке Минпромторга, в случае реализации продуманной политики импортозамещения к 2020 г. можно рассчитывать на снижение импортозависимости по разным отраслям промышленности с уровня 70–90 % до уровня 50–60 %, а в ряде отраслей возможен выход на более низкие показатели.

Для этого планируется использовать различные механизмы. В частности, в связи с обязательствами по членству России в ВТО ведомство рассматривает как существующие, так и новые механизмы и меры государственной поддержки. Так, с 1 января 2015 г. Россия как член ВТО сможет внести изменения в свои тарифные обязательства. Минпромторг в настоящий момент составляет конкретный перечень наиболее чувствительных для российской промышленности товаров, по которым целесообразно начать переговоры об изменении ставок ввозных таможенных пошлин. В ряде отраслей, прежде всего в машиностроении, действительными мерами по содействию импортозамещению может быть стандартизация, рассказывают в пресс-службе Минпромторга. В частности, по данным ведомства, развитие национальных стандартов позволит сократить импорт некачественной продукции.

Другой инструмент, разработанный Минпромторгом, – это использование отечественной продукции для госзаказа. В частности, по оценкам ведомства, 85 % рынка медицинских изделий в России приходится на государственные закупки. В результате импортозамещение в этом секторе даст серьёзный толчок развитию производства при обеспечении качества продукции, говорится в исследовании Минпромторга. Поддержка проектов импортозамещения может осуществляться за счёт государственных субсидий на исследовательские и конструкторские работы, техническое перевооружение, а также субсидирование НИОКР в рамках инвестиционных проектов.

Вопросы

1. Проанализируйте ситуацию во внешней торговле России, обусловленную введением против неё торговых санкций. Выявите положительные и отрицательные факторы и их отражение на состоянии внутренней и внешней торговли России.
2. Изменит ли введение торговых санкций структуру товарного экспорта и импорта России, а также факторных доходов? В каких статьях платежного баланса данные изменения найдут отражение?
3. Повлияет ли данная ситуация на обстановку в финансовой сфере России?

Тема 9. ЦЕНООБРАЗОВАНИЕ В МЕЖДУНАРОДНОЙ ТОРГОВЛЕ

Теоретические вопросы семинарского занятия

1. Основные черты и функции мирового рынка.
2. Мировые цены: определение, основные характеристики, методы образования.
3. Методы анализа цен мирового рынка.
4. Виды фиксации цен на мировом рынке, ценовые скидки.
5. ИНКОТЕРМС-2010.

Вопросы для обсуждения

1. Какова общая мировая динамика цен, её причины и тенденции?
2. Как осуществляется национальное и международное регулирование цен?
3. Как осуществляется ценообразование на различных типах мировых товарных рынков?
4. Как осуществляется многостороннее регулирование товарных рынков и деятельность межгосударственных экономических организаций производителей и экспортеров сырья?
5. Какова роль стратегических альянсов на мировых рынках?

Практические и ситуационные задания

1. Какие цены соответствуют действительному уровню на товар определенного качества при соответствующих условиях поставки и платежа:
 - а) биржевые котировки;
 - б) справочные цены;
 - в) контрактные цены;
 - г) преЙскуранты и ценники.
2. Признаками мировой цены являются:
 - а) выраженность в СКВ;
 - б) функционирование в качестве цены сделок в важнейших центрах международной торговли, где регулярно производятся крупные экспортные и импортные операции;
 - в) выражение интернациональной стоимости товара;
 - г) осуществление по этой цене крупных коммерческих сделок, не связанных экспортных и импортных операций;
 - д) функционирование в качестве среднемировой цены на товар;
 - е) функционирование в качестве экспортных цен основных производителей сырья и импортных цен западноевропейских рынков, а также крупнейших бирж.

3. Множественность цен означает:

- а) наличие нескольких уровней мировой цены;
- б) наличие нескольких цен на различные товары и услуги;
- в) наличие ряда цен на один и тот же товар или товар одинакового качества в одной и той же сфере обращения (импортных, оптовых или розничных цен), на одинаковой транспортной или фрахтовой базе;
- г) различие национальных издержек производства товаров, которые вместе с национальной средней нормой прибыли формируют национальные цены производства, которые в свою очередь, определяют различные уровни мировых цен.

4. Каковы определение и область использования ИНКОТЕРМС-2010?

- а) свод международных правил, применяемых в сфере внешней торговли;
- б) свод международных правил по толкованию наиболее употребляемых торговых терминов;
- в) свод международных правил по толкованию наиболее употребляемых торговых терминов, определяющих условия торговых операций и применяемых в сфере внешней торговли.

5. Сколько базовых групп условий поставки лежит в основе классификации ИНКОТЕРМС-2010.

- а) две;
- б) три;
- в) четыре;
- г) одиннадцать.

6. Что такое «валюта цены»?

- а) валюта, в которой происходит оплата товара по контракту;
- б) валюта, в которой происходит погашение кредита, если в контракте предусмотрено его использование;
- в) валюта, в которой выражена цена товара в контракте;
- г) валюта, в которой выражена мировая цена товара.

7. Какие валюты обычно используются в качестве «валюты цены»?

- а) валюты стран-контрагентов (в торговле с промышленно-развитыми странами);
- б) СКВ, в которых осуществляется небольшая доля международных платежей;
- в) основные СКВ, в которых осуществляется большая доля международных платежей: доллар США, немецкая марка, английский фунт стерлингов, японская йена.

8. Для чего применяется «валюта цены» и «валюта платежа» в международных контрактах?

- а) для страхования банковских рисков;
- б) для страхования риска неплатежа;
- в) для страхования валютных рисков в период действия контракта.

Темы докладов

1. Сущность и эволюция мирового рынка.
2. Основные черты и функции мирового рынка.
3. Организация стран-экспортеров нефти и её место на мировом рынке нефти и ценообразовании на мировом рынке.
4. Мировой рынок оружия и место России на этом рынке.
5. Особенности формирования цен на мировом рынке.

Интерактивные формы обучения

Кейс 1

Цена на нефть марки Brent упала ниже \$40 за баррель

Баррель нефти Brent на мировом рынке подешевел еще почти на доллар, продолжая вчерашнее падение более чем на 5%. Так дешево нефть не стоила с февраля 2009 года.

Стоимость фьючерсов на нефть марки Brent с поставкой в январе 2016 года упала на бирже ICE до отметки \$39,82 за барр., что на 2,23% ниже уровня закрытия вчерашних торгов. В последний раз дешевле \$40 за баррель Brent нефть стоила более шести лет назад – 20 февраля 2009 года.

«Настроение на нефтяном рынке остается депрессивным. Цены находятся на шестилетнем минимуме, переизбыток предложения давит на цены. Ситуация может быть пересмотрена лишь на следующем заседании ОПЕК в июне 2016 года. Что касается текущих цен, (...) давление может продолжиться до \$38–40», – полагает аналитик Нордеа Банка Денис Давыдов.

Напомним, что накануне стоимость барреля Brent упала сразу на 5,25%, что объяснялось решением ОПЕК об увеличении формальной квоты на добычу нефти с 30 млн. барр. до 31,5 млн. барр. в сутки. «Мы полагаем, что рынок сильно преувеличил значимость этого события. В конце концов, ОПЕК фактически придерживалась политики, не ограничивающей добычу, с ноября 2014 года. Было бы наивно ожидать, что картель решится на преждевременный шаг, который лишь продлит кризис, а не решит проблему», – отметил аналитик Sberbank CIB Виталий Ермаков.

Снижение нефтяных котировок вновь привело к ослаблению рубля. В ходе вечерних торгов на Московской бирже курс доллара приблизился

к 70 руб., достигнув на максимуме отметки 69,933 руб., что на 43,4 коп. выше уровня закрытия вчерашних торгов.

Одновременно с этим курс евро к рублю перевалил за 76 руб. На максимуме стоимость евро достигла отметки 76,18 руб., что более чем на 80 коп. выше уровня закрытия торгов 7 декабря.

Вопросы

1. Опишите особенности ценообразования на сырьевых рынках.
2. Перечислите основные ценообразующие факторы на мировом рынке нефти и нефтепродуктов.
3. В каких макроэкономических показателях России найдет отражение описанная ситуация.

Тема 10. ГОСУДАРСТВЕННОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ МЕЖДУНАРОДНОЙ ТОРГОВЛИ: ТАРИФНЫЕ МЕТОДЫ

Теоретические вопросы семинарского занятия

1. Направления внешнеторговой политики: протекционизм и либерализм.
2. Механизм действия импортных пошлин на внутренние цены.
3. Способы взимания таможенных пошлин.
4. Принципы построения таможенного тарифа.
5. Эффективный уровень таможенной защиты.

Вопросы для обсуждения

1. Охарактеризуйте сущность и функции таможенной пошлины.
2. Назовите основные причины для проведения правительством протекционистской политики.
3. Какое влияние оказывают изменения в условиях торговли на спрос и предложение в международной торговле? Почему?
4. Если условия торговли России улучшатся, как это повлияет на её реальный доход? Объясните причины.
5. Охарактеризуйте современную внешнеторговую политику России.

Практические и ситуационные задания

1. Как устроен базовый экспортный тариф РФ?
 - а) код товарной номенклатуры, краткая характеристика товара, ставка экспортного тарифа;
 - б) код товарной номенклатуры, ставка экспортного тарифа;
 - в) код товарной номенклатуры, краткая характеристика товара.
 - г) код товарной номенклатуры, ставка экспортного тарифа, таможенный режим.
2. Как взимается ставка экспортного тарифа?
 - а) в денежных единицах за физическую единицу измерения;
 - б) в процентах от таможенной стоимости товара;
 - в) либо в процентах от таможенной стоимости товара, либо в ЕВРО за физическую единицу;
 - г) все ответы верны.
3. Содержание таможенного режима «реимпорт товаров» в РФ:
 - а) продажа с вывозом за границу ранее импортированного и не подвергавшегося переработке товара;
 - б) приобретение у иностранного контрагента товара с ввозом его из-за границы;
 - в) приобретение с ввозом из-за границы ранее экспортированного и не подвергавшегося переработке товара.
 - г) продажа в магазинах беспошлинной торговли.

4. Сторонники протекционизма утверждают, что пошлины, квоты, торговые барьеры необходимы для:

- а) увеличения занятости населения;
- б) обеспечения обороны страны;
- в) защиты молодых отраслей от иностранной конкуренции;
- г) предотвращения демпинга.

5. Рисунок 1 иллюстрирует внутренний спрос D и предложение S на рынке одежды в стране X . OA – мировая цена на одежду.

1) Каков был импорт одежды в страну при отсутствии торговых ограничений?

2) Правительство устанавливает импортную квоту, ограничивая ввоз одежды в страну до уровня FJ . Какая цена на одежду установится на внутреннем рынке после введения импортной квоты?

3) Как изменится внутреннее производство и потребление одежды?

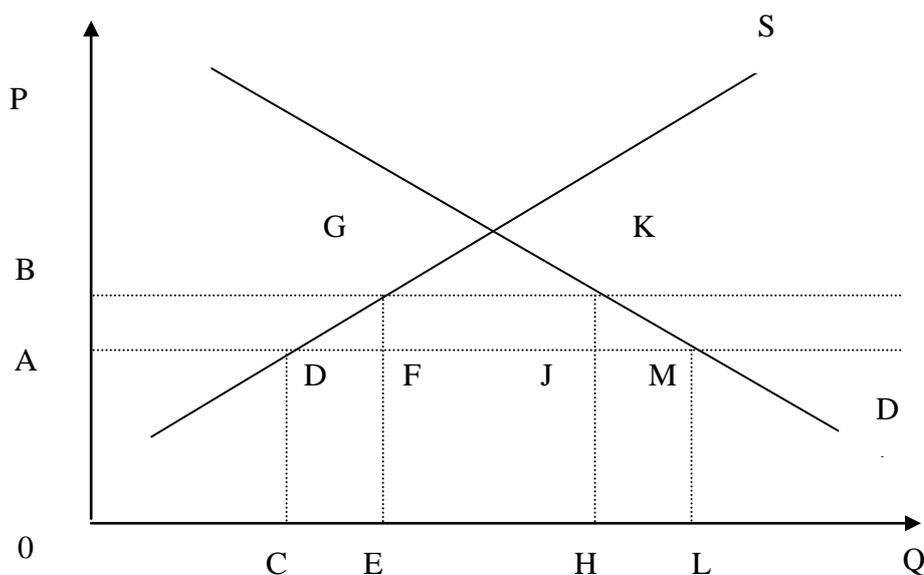


Рисунок 1 – Внутренний спрос и предложение на рынке одежды

6. Определить размер таможенной пошлины при импорте товара и внутреннюю цену.

Исходные данные:

Импортируемый товар – стружка древесная;

Вид сделки – импортная операция с оплатой в долл.;

Контрактная стоимость партии товара – 1000 долл.

Ставка таможенной пошлины – 3%;

НДС – 10%;

Валютный курс рубля – 60,0 руб. / долл.

7. Что из перечисленного не вызовет краткосрочного роста чистого экспорта?

- а) снижение курса национальной валюты
- б) проведение ведущими торговыми партнерами в своих странах стимулирующей торговой политики;
- в) повышение курса национальной валюты;
- г) снижение иностранными партнерами уровня тарифов.

8. Если объем импорта увеличивается, то при прочих равных условиях в стране:

- а) увеличивается совокупный спрос;
- б) увеличивается национальный доход;
- в) уменьшается национальный доход;
- г) увеличивается чистый экспорт;
- д) уменьшается совокупный спрос.

9. Метод, не используемый при определении таможенной стоимости:

- а) вычитания стоимости;
- б) резервный;
- в) умножения стоимости;
- г) сложения стоимости.

Темы докладов

1. Экономические последствия применения таможенных пошлин (на примере России).
2. Виды таможенных пошлин и методы их начисления.
3. Оценка макроэкономической эффективности экспорта.
4. Правовое регулирование экспортно-импортных операций в России.
5. Порядок таможенного оформления импортно-экспортных операций.

Интерактивные формы обучения

Кейс 1

История Таможенного союза России, Беларуси и Казахстана

Договор о создании экономического союза от 24 сентября 1993 года, разработанный в рамках СНГ, в качестве одного из этапов интеграции предусматривал построение таможенного союза. Затем, в 1995 году, было заключено Соглашение о Таможенном союзе между Российской Федерацией и Республикой Беларусь, к которому позже присоединились Казахстан и Киргизия. Участниками Договора о Таможенном союзе и Едином экономическом пространстве, подписанного 26 февраля 1999 г., стали Россия, Белоруссия, Казахстан, Киргизия, Таджикистан, а с 2006 года – Узбекистан.

На неформальном саммите 16 августа 2006 г. главы государств ЕврАзЭС приняли решение о формировании таможенного союза в рамках ЕврАзЭС, в соответствии с которым Казахстану, Беларуси и России было поручено подготовить договорно-правовую базу.

Через год, 6 октября 2007 г., на саммите ЕврАзЭС был одобрен и подписан пакет документов, положивших начало созданию правовой базы Таможенного союза (договоры о создании Единой таможенной территории и формировании Таможенного союза, о Комиссии таможенного союза, протоколы о внесении изменений в Договор об учреждении ЕврАзЭС, о порядке вступления в силу международных договоров, направленных на формирование договорно-правовой базы таможенного союза, выхода из них и присоединения к ним). Кроме того, утвержден План действий по формированию таможенного союза в рамках ЕврАзЭС.

Можно сказать, что 6 октября 2007 г. главы трех стран впервые реализовали идею таможенного союза на территории СНГ, создав необходимую нормативную основу его функционирования, и тем самым перешли к практическому воплощению его в жизнь.

Следующий этап становления таможенного союза пришелся на 2010 год:

– с 1 января объединившиеся государства стали применять во внешней торговле с третьими странами единый таможенный тариф (на основе Единой товарной номенклатуры) и единые меры нетарифного регулирования, а также упорядочили тарифные льготы и преференции для товаров из третьих стран;

– с 1 июля отменено таможенное оформление и таможенный контроль на территориях России и Казахстана, а с 6 июля – и на территории Беларуси. Также с 6 июля для нашей страны начал действовать Таможенный кодекс таможенного союза (далее – ТК ТС).

И, наконец, последней (на текущий момент) вехой в формировании Таможенного союза явилась дата 1 июля 2011 г. Именно тогда был фактически отменен таможенный контроль на внутренних границах стран Таможенного союза. На российско-казахстанском участке границы таможенные органы прекращают совершение таможенных операций и всех функций по таможенному контролю в отношении товаров и транспортных средств, следующих через государственную границу России. На российско-белорусской границе в пунктах принятия уведомлений (ППУ) прекращается осуществление остававшихся до последнего времени отдельных операций по контролю транзита товаров третьих стран. Сами ППУ ликвидируются. Функции таможенного контроля в отношении товаров и транспортных средств, следующих на территорию Таможенного союза, отныне осуществляются таможенными службами России, Беларуси и Казахстана в пунктах пропуска на внешней границе Таможенного союза.

Формирование Единого экономического пространства должно быть завершено к 1 июля 2012 г.

Таким образом, таможенный союз Беларуси, Казахстана и России строится на экономической и территориальной платформе ЕврАзЭС, имеет с ним общие органы управления, частично правовую базу и параллельное членство этих трех стран в обеих организациях. Создание таможенного союза не является конечной целью стран ЕврАзЭС, он представляет собой только одну из форм интеграции на пути к модели единого экономического пространства. Предполагается также, что в будущем в него войдут и другие государства–члены ЕврАзЭС. В свою очередь, Единое экономическое пространство предполагает интеграцию не только в экономической, таможенной, но и в политической сфере.

Вопросы

1. Перечислите основные задачи государства в таможенном союзе.
2. Какие условия в торговых отношениях со странами, не входящими в таможенный союз, предполагаются?
3. Какие преимущества во внешнейторговой деятельности предоставляются субъектам хозяйствования, происходящим из государств-участников таможенного союза?
4. Опишите процесс правового регулирования взимания ввозных таможенных пошлин в странах-участницах таможенного союза?

Тема 11. ГОСУДАРСТВЕННОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ МЕЖДУНАРОДНОЙ ТОРГОВЛИ: НЕТАРИФНЫЕ МЕТОДЫ

Теоретические вопросы семинарского занятия

1. Арсенал нетарифных методов регулирования: их преимущества и недостатки.
2. Экономические последствия установления квот на импорт.
3. Лицензирование внешнеторговых операций.
4. Стандартизация и сертификация экспортных и импортных товаров.
5. Субсидирование государством экспортоориентированных отраслей.
6. Демпинг, его виды.
7. Эмбарго.
8. Добровольные экспортные ограничения.

Вопросы для обсуждения

1. Поясните, в чем принципиальные отличия тарифных и нетарифных методов регулирования внешней торговли.
2. Назовите причины, по которым нетарифные методы регулирования могут быть более предпочтительными чем тарифные.
3. В каких случаях страна вводит добровольные экспортные ограничения?
4. Какими соображениями диктуется введение системы санитарных, экологических и технических ограничений?
5. При использовании каких таможенных режимов в обязательном порядке предъявляется сертификат соответствия?

Практические и ситуационные задания

1. Нетарифные ограничения это:
 - а) ставка пошлин на ввоз или вывоз иностранных товаров на территорию (с территории) Таможенного союза
 - б) меры запретительного или ограничительного характера, препятствующие проникновению иностранных товаров на внутренние рынки или ограничивающие возможности их использования.
 - в) меры, осуществляемые с целью контроля со стороны контрагента участников ВЭД.
2. Различие между тарифом на импорт и импортной квотой состоит в том, что только пошлина:
 - а) приводит к сокращению международной торговли;
 - б) приводит к повышению цен;
 - в) приносит доходы в государственный бюджет;
 - г) способствует снижению жизненного уровня в стране.
 - д) все предыдущие ответы неверны.

3. Использование производственной субсидии как средства поддержки отечественных производителей:

а) приводит к тем же последствиям для благосостояния страны, что и использованием таможенного тарифа на импорт;

б) более предпочтительно с точки зрения воздействия на благосостояние страны, чем введение импортной пошлины;

в) приводит к тому, что объем отечественного производства растет, импорт сокращается, а внутренняя цена увеличивается.

4. Технические барьеры это:

а) неофициальная договоренность (под угрозой применения со стороны импортера более жестких мер) между экспортером и импортером об ограничении ввоза отдельных товаров на рынок импортеров.

б) препятствия для импорта иностранных товаров, возникающие в связи с несоответствием национальным стандартам, системам измерения и инспекции качества, требованиям техники безопасности, санитарно-ветеринарным нормам, правилам упаковки, маркировки и другим требованиям.

в) полное запрещение торговли.

5. Лицензирование это:

а) денежный беспроцентный залог, вносимый импортером в банк перед закупкой товара.

б) это стоимостные или количественные ограничения ввоза (вывоза) товаров, устанавливаемые государством на неопределенный срок, по отдельным видам товаров, странам или группам стран путем введения квот (процентной доли).

в) разрешение на ввоз (вывоз) определенного количества товаров, выдаваемое уполномоченными государственными органами.

6. Квотирование это:

а) денежный беспроцентный залог, вносимый импортером в банк перед закупкой товара.

б) это стоимостные или количественные ограничения ввоза (вывоза) товаров, устанавливаемые государством на неопределенный срок, по отдельным видам товаров, странам или группам стран путем введения квот (процентной доли).

в) разрешение на ввоз (вывоз) определенного количества товаров, выдаваемое уполномоченными государственными органами.

7. Контингентирование – это:

а) разрешение на право вывоза или ввоза товаров;

- б) правила, требующие соблюдения безопасности для потребителей;
- в) санитарно-ветеринарные нормы;
- г) контроль за количественными и стоимостными квотами.

8. Основным критерием определения демпинга является:

- а) сравнение экспортных цен и внутренних цен в стране экспортера;
- б) расчет произведенных затрат;
- в) сопоставление экспортных и импортных цен;
- г) анализ мировых цен.

Темы докладов

1. Организационные формы государственной поддержки экспортной деятельности фирм.
2. Методы административного регулирования внешнеторговой деятельности субъектов хозяйствования.
3. Использование требований к качеству товара для защиты России от некачественного импорта продовольствия.
4. Экологические требования к товару на внешнем рынке.
5. Проблемы создания системы стимулирования экспорта Российской Федерации.

Интерактивные формы обучения

Кейс 1

Россия введет продовольственное эмбарго против Украины

Киев примет ответные меры в случае введения Россией с 2016 года запрета на поставки украинского продовольствия. Об этом, как сообщает «Интерфакс-Украина», заявил в воскресенье, 6 декабря, президент Украины Петр Порошенко.

«Принимает Россия соответствующее решение [о продовольственном эмбарго] – жаль, мы вынуждены будем демонстрировать адекватный ответ», – сказал украинский лидер.

При этом Порошенко подчеркнул, что соглашение о зоне свободной торговли (ЗСТ) между Киевом и Евросоюзом, против которого выступает Москва, обязательно начнет действовать с 1 января. «Если кто-то хотел, чтобы мы спрашивали разрешения для ЗСТ в Москве, этого не будет. Я, как президент, этого не позволю», – заявил глава государства, добавив, что Украина «не поддастся на шантаж».

3 декабря стало известно, что Украина введет компенсационную пошлину на импорт легковых автомобилей российского производства в коридоре от 10,41 до 17,66 процента. 2 декабря Порошенко заявил, что Украина не будет реагировать на шантаж России в вопросе вступления страны в ЗСТ с Евросоюзом.

23 ноября премьер-министр Украины Арсений Яценюк заявил, что введение Россией продовольственного эмбарго получит зеркальный ответ. Он поручил министерству экономики, министерству финансов, государственной фискальной службе, министерству внутренних дел и пограничной службе принять меры по выполнению данного решения.

18 ноября министр экономического развития Алексей Улюкаев сообщил, что правительство намерено ввести эмбарго в отношении Украины с 1 января 2016 года. Решение было обусловлено полным присоединением Киева к зоне свободной торговли с ЕС. Часть украинских продовольственных товаров с 1 января будут облагаться пошлинами, а те виды товаров, против которых действует российское эмбарго в отношении ЕС, США, Канады и Австралии, будут запрещены к ввозу.

17 ноября президент Украины Петр Порошенко сообщил, что Евросоюз завершил все необходимые процедуры для вступления Украины в ЗСТ с 1 января 2016 года. Ранее Улюкаев неоднократно говорил, что после присоединения Киева к ЗСТ Москва введет против него продовольственное эмбарго. «Мы примем все меры для защиты нашей экономики», – заявлял российский чиновник.

ЕС попросил Россию не вводить продуктовое эмбарго для Украины

ЕС призывает Россию не вводить продуктовое эмбарго против Украины в связи с вступлением в силу с 1 января 2016 года экономической части соглашения об ассоциации между Украиной и Евросоюзом, сообщила журналистам еврокомиссар по вопросам торговли Сесилия Мальмстрем.

По ее словам, ЕС делает все возможное, чтобы избежать негативных последствий, таких, как продуктовое эмбарго для Украины, после 1 января 2016 года, и регулярно проводит с российской стороной встречи, на которых обсуждается вступление в силу экономической части ассоциации.

«Наши условия во время таких встреч - чтобы ни одно эмбарго не было введено», – сказала еврокомиссар журналистам в пятницу в Киеве. Она добавила, что не уверена, что Россия не будет вводить такие санкции.

Мальмстрем добавила, что Европейский союз пока не рассматривает вопрос об увеличении квот на поставку украинской продовольственной продукции. Она напомнила, что ЕС уже увеличил для Украины квоты на поставки свинины, говядины и мяса птицы, но эти квоты не были выбраны полностью из-за несоответствия украинской продукции санитарным требованиям Евросоюза.

Еврокомиссар по торговле отметила, что планирует обсудить вопрос повышения санитарных стандартов на украинскую сельхозпродукцию с министром агрополитики Украины в рамках своего визита в Киев.

РФ неоднократно настаивала на необходимости отложить вступление в силу зоны свободной торговли Украина-ЕС. Глава Минэкономразвития

России Алексей Улюкаев заявлял, что продовольственное эмбарго РФ в отношении Украины вступит в силу с 1 января 2016 года в том случае, если Москве не удастся договориться со своими партнерами о приложении к договору о ЗСТ Украина-ЕС, снимающем риски российской стороны.

Создание ЗСТ со странами Евросоюза является одним из ключевых направлений внешней политики украинских властей. Россия, со своей стороны, считает, что создание такой зоны может негативно повлиять на ее экономику.

Премьер-министр РФ Дмитрий Медведев недавно напомнил Украине и Молдавии о невозможности участвовать одновременно в двух зонах свободной торговли – с Евросоюзом и СНГ.

Канцлер Германии Ангела Меркель 23 октября заявила, что Европейская комиссия поможет Украине в переговорах с Россией по урегулированию спорных вопросов в сфере торговли.

В министерстве экономического развития и торговли Украины подсчитали, что введение с 1 января 2016 года Россией эмбарго на импорт украинской сельскохозяйственной продукции и продуктов питания приведет к снижению украинского экспорта примерно на \$140–205 млн, а введение таможенных тарифов на украинскую продукцию – к снижению на \$167–239 млн.

Вопросы

1. Какие меры нетарифных ограничений упоминаются в данных статьях?
2. Как отразится введение эмбарго на условиях торговли России и Украины и ЕС?
3. Охарактеризуйте причины и последствия введения эмбарго.

Тема 12. МЕЖДУНАРОДНОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ТОРГОВЛИ: РОЛЬ ГАТТ И ВТО

Теоретические вопросы семинарского занятия

1. Многостороннее регулирование торгово-экономических отношений.
2. Возникновение Генерального соглашения по тарифам и торговле (ГАТТ).
3. Постулаты и конечная цель ГАТТ.
4. основополагающие принципы и важнейшие цели ВТО.
5. Структура Всемирной торговой организации.

Вопросы для обсуждения

1. В чем заключается необходимость межгосударственного регулирования внешней торговли?
2. Охарактеризуйте объекты, субъекты и инструменты системы международного регулирования внешней торговли.
3. В чем отличие ВТО от ГАТТ?
4. Назовите условия вступления стран в ВТО?
5. Всем ли странам одинаково выгодно вступление в ВТО?

Практические и ситуационные задания

1. ГАТТ – это:
 - а) глобальная ассоциация по торговле товарами;
 - б) генеральное соглашение по тарифам и торговле;
 - в) генеральное соглашение по торговле и торговле;
 - г) генеральная ассоциация по торговле товарами и услугами.
2. Россия:
 - а) является полноправным членом ВТО;
 - б) не является членом ВТО;
 - в) использует льготы ВТО исключительно при экспорте оружия;
 - г) использует льготы ВТО только при поставке сырья.
3. Режим наибольшего благоприятствования предполагает:
 - а) предоставление странами друг другу всех льгот и преимуществ, которые распространяются ими на третьи страны;
 - б) предоставление системы преференций;
 - в) устранение приграничной торговли;
 - г) устранение между странами всех ограничений в торговле.
4. В соответствии с Соглашением по торговым аспектам защита прав интеллектуальной собственности (ТРИПС), действующего в рамках правовой базы ВТО, целью соглашения является...
 - а) замена ранее действующих соглашений в этой области;

б) увязка защиты прав интеллектуальной собственности с либерализацией международной торговли объектами интеллектуальной собственности;

в) либерализация международной торговли объектами интеллектуальной собственности;

г) защита собственников капитала.

5. Основой Всемирной торговой организации является:

а) соглашение о разделе прав собственности;

б) Генеральное соглашение по тарифам и торговле в редакции 1994 г.;

в) Генеральное соглашение по торговле услугами;

г) Соглашение о запрете передачи технологий двойного назначения.

6. ГАТТ была создана для...

а) ведения торговых войн;

б) образования МВФ (Международного валютного фонда);

в) роста таможенных ставок;

г) снижения протекционистских барьеров.

7. ГАТТ – многосторонний документ, который содержал...

а) принципы и правила международной торговли;

б) перечень таможенных пошлин;

в) определение нетарифных мер регулирования торговли;

г) перечень стран, участвующих в международной торговле.

8. Важнейшими функциями ГАТТ, которые унаследовала ВТО, являются...

а) регулирование занятости;

б) процедура и механизм разрешения торговых споров;

в) регулирование международной торговли;

г) определение пределов тарифных ставок.

9. Принципа деятельности ВТО не являются:

а) применением методов регулирования внешней торговли только на основе правил ВТО;

б) усиление протекционистских мер и сокращение внешнеторгового оборота;

в) торговля без дискриминации и либерализация мировой торговли;

г) предсказуемость торговой политики стран и содействие конкуренции.

10. Высшим органом в структуре ВТО является:

а) собрание стран-участниц;

- б) Совет по ТРИПС;
- в) секретариат ВТО;
- г) конференция министров.

Темы докладов

1. Регулирование международных экономических отношений на современном этапе.
2. Россия и международные экономические организации: проблемы и перспективы.
3. Организация экономического содействия развитию, ЮНИДО, ЮНКТАД: цели и функции.
4. Международные экономические организации в системе ООН.

Интерактивные формы обучения

Кейс 1

Год в ВТО: первые выводы для России

Год назад – 22 августа 2012 года – Россия официально стала членом Всемирной торговой организации. Сейчас эксперты подводят первые итоги и признают: самые мрачные прогнозы не оправдались. В то же время не было и роста, прогнозирувавшегося в ряде областей.

Хотя некоторые отрасли сельского хозяйства пострадали, покупатели-россияне в целом выиграли от вступления страны в ВТО.

«Этот год показал, что изменение конъюнктуры на мировых рынках оказывает на экономику России гораздо большее влияние, чем вступление в ВТО. Тот факт, что мировая экономика сейчас находится где-то между рецессией и кризисом, – гораздо больший вызов для нас», – сказал Би-би-си руководитель Центра внешнеэкономических исследований Института экономики РАН Владимир Оболенский.

Переговоры по вступлению России во Всемирную торговую организацию длились рекордные 19 лет. По самым мрачным прогнозам, после присоединения к ВТО Россию ждал крах целых отраслей экономики. Эксперты-оптимисты говорили о росте ВВП как минимум на 3%, повышении заработной платы и увеличении доходов потребителей.

По оценкам экспертов Российской Академии наук, всерьез рассуждать о последствиях вступления России в ВТО можно будет лет через пять. Но первые выводы можно сделать уже сейчас.

К числу пострадавших отраслей экономисты причисляют сельское хозяйство. В особенности - свиноводство и рисоводство.

Вступив в ВТО, Россия снизила ставки на импорт свинины с 15 процентов до нуля внутри квоты и с 75 до 65 процентов в случае превышения квоты. В несколько раз уменьшились ставки на ввоз живых свиной.

В результате импорт дешевой свинины из Европы резко вырос, снизив цены на эту продукцию в России на 30%. При этом себестоимость производства свинины в РФ увеличилась из-за дорогих кормов.

Похожая ситуация и в области рисоводства. После того, как ставка на ввоз этой культуры в Россию снизилась почти в три раза, полки магазинов оказались заполнены рисом иностранного производства.

По словам экспертов, в большинстве стран ВТО рисоводческая отрасль субсидируется государством. За счет этого, например, Китай и Таиланд продают рис на мировом рынке дешевле себестоимости. Без аналогичной поддержки российское рисоводство может деградировать, считают в Российском зерновом союзе.

Серьезные трудности испытывает сельскохозяйственное машиностроение. Раньше Москва дотировала кредиты на покупку отечественной техники. После запрета импортозамещающих субсидий фермеры стали переходить на импортные машины. Они дешевле, а в ряде случаев и надежнее.

Специалисты отмечают, что российские потребители уже смогли ощутить первые выгоды от вступления в ВТО.

Падение пошлин привело к снижению цен и росту потребления. Выиграла и часть производителей: в связи со снижением стоимости оборудования они смогли снизить себестоимость продукции.

В плюсе оказались в первую очередь крупные ритейлеры-импортеры и дистрибуторы международных торговых сетей.

Экономисты прогнозировали увеличение выпуска цветных металлов почти на 15%, а также рост черной металлургии и химической промышленности.

Цены на свинину в России упали примерно на 30%

«Многие ждали роста в экспортно-ориентированных отраслях нашей экономики. Однако пока российская металлургия пребывает в тяжелом состоянии. И дело здесь не в правилах ВТО, а в застое на мировом рынке», – сказал в интервью Би-би-си руководитель Центра внешней политики России Института экономики РАН Борис Шмелев.

Вопреки прогнозам, не понес существенных убытков автомобильный сектор. Но здесь ситуация может измениться. Евросоюз официально предъявил России претензию по поводу введенного в стране в 2013 году налога на утилизацию автомобилей, который дает российским производителям конкурентное преимущество и потому противоречит правилам ВТО.

Сумма налога варьируется от 420 до 2700 евро для новых автомобилей, только сошедших с конвейера. Для машин старше трех лет налог составляет уже от 2600 до 17200 евро. Для тяжелого транспорта - например, используемого в добывающей промышленности - налог может

доходить почти до 150 тысяч евро, подчеркивают недовольные импортеры, что делает ввоз такой техники в Россию совершенно невозможным.

Импорт автомобилей в Россию снижается с сентября прошлого года.

Если налог будет признан незаконным, в отношении России могут быть введены торговые санкции.

Вопросы

1. Перечислите плюсы и минусы вступления России в ВТО.
2. Какие изменения в экономической политике России должны произойти, чтобы вступление России в ВТО принесло существенные плюсы?
3. Проанализируйте опыт вступления Китая в ВТО и дайте оценку проведенных им в связи с этим экономических реформ.

Тема 13. МЕЖДУНАРОДНЫЙ РЫНОК УСЛУГ И НАУЧНО-ТЕХНИЧЕСКИХ ЗНАНИЙ

Теоретические вопросы семинарского занятия

1. Специфика и способы торговли услугами.
2. Виды услуг, реализуемых в мировой торговле.
3. Международный обмен научно-техническими знаниями на коммерческой и некоммерческой основе.
4. Основные характеристики состояния и развития международного обмена научно-техническими знаниями.
5. Формы передачи технологий.

Вопросы для обсуждения

1. Какие меры государственной политики используются для ограничения доступа иностранных услуг на внутренний рынок импортирующей страны?
2. Приведите примеры пяти торгуемых услуг, пяти неторгуемых услуг и пяти видов услуг, которые в зависимости от обстоятельств (каких?), могут быть либо торгуемыми, либо не торгуемыми, либо и теми и другими одновременно.
3. По каким критериям определяется место страны на рынке научно-технических знаний?
4. Охарактеризуйте роль ТНК (транснациональных корпораций) на рынке научно-технических знаний.

Практические и ситуационные задания

1. Деятельность, результаты которой выражены в нематериальной форме, совпадают по месту и времени с производством и не могут накапливаться и храниться, носит название:
 - а) производство;
 - б) потребность;
 - в) услуга;
 - г) торговля.
2. Что из ниже перечисленного не относится к особенностям услуг как предмету торговли:
 - а) услуги производятся и потребляются одновременно;
 - б) услуги не имеют овеществленной формы;
 - в) услуги однородны по качеству;
 - г) услуги изменчивы по качеству

3. Новшество (нововведение) в различных сферах экономики и видах деятельности называют:

- а) услуга;
- б) новизна;
- в) инновация;
- г) инвестиция.

5. Инновационный процесс – это:

- а) процесс преобразования научного знания в инновацию;
- б) деятельность, направленная на коммерциализацию научных исследований;
- в) освоение инновационного потенциала;
- г) реализация инновационной политики.

6. Что из ниже перечисленного не относится к производственным услугам в системе национальных счетов:

- а) консалтинг;
- б) финансовые услуги;
- в) туризм;
- г) инжиниринг

7. Основной целью инновационной политики предприятия сферы услуг является:

- а) создание и развитие базы для проведения эффективных преобразований экономики, когда на первый план выходит инновационный бизнес как объект управления;
- б) создание нового плана работ;
- в) выделение одной отрасли и вложение материальных средств в её существование;
- г) получение знаний.

8. На каком этапе экономического роста предприятие начинает получать прибыль:

- а) опытно-конструкторские работы;
- б) рост;
- в) внедрение;
- г) фундаментальные исследования.

9. Найдите неверное утверждение:

- а) услуги не хранятся, они производятся и одновременно потребляются;
- б) регулирование сферы услуг внутри страны осуществляется в соответствии с положениями законодательства;

в) международная торговля услугами оказывает большое воздействие на торговлю товарами;

г) отсутствие или наличие факта пересечения услугой границы выступает критерием её экспорта.

Темы докладов

1. Экономическая сущность, факторы воздействия на рынок услуг.
2. Анализ взаимосвязи Интернета с развитием сферы услуг
3. Инновации и международное сотрудничество.
4. Особенности маркетинга инноваций на рынке международных услуг.
5. Международная торговля инжиниринговыми услугами и объектами интеллектуальной собственности.

Интерактивные формы обучения

Кейс 1

Что такое франчайзинг и почему это хорошо

В наше время франчайзинг набирает все большую популярность. Бизнес по франшизе привлекает своей популярностью еще на старте, но есть и свои подводные камни.

Франчайзинг, проще говоря, покупка бизнеса или бизнес «в аренду». На практике ИП или организация по договору приобретает франшизу и имеет право действовать от имени франчайзера (того, кто предоставил франшизу), использовать его товарный знак, бренд, рецепт, одним словом организовывать свой бизнес по уже проверенной и разработанной успешной модели. Таким образом, франшиза – это право на использование товарного знака, бренда, бизнес-модели.

Вам не придется вкладывать огромные деньги в рекламу, потому что усилия на раскрутку бренда уже приложены франчайзером. Кроме того, франчайзеры не бросают своих партнеров на произвол судьбы, а проводят им обучение, предоставляют эффективные способы построения бизнеса и советы в плане использования своих нововведений. Это помогает научиться и набраться опыта от профессионалов, вместо того, чтобы учиться на своих ошибках.

Вам не нужно будет разрабатывать свою бизнес-стратегию, проводить маркетинговые исследования, разрабатывать и регистрировать товарный знак, вы будете идти по уже проторенной дорожке без больших временных затрат.

Контрагенты и поставщики, с которыми придётся взаимодействовать также гарантированы франчайзером, не нужно заниматься поиском поставщика того или иного товара, ингредиента, остерегаться сделки с фирмой-«однодневкой». Вопросу поставки франчайзеры уделяют большое внимание.

Таким образом, при помощи франчайзинга вы инвестируете свои средства в уже успешный бизнес, получаете багаж бесценного опыта, узнаваемый бренд, уже налаженные связи и сформированную репутацию.

Одним словом, получаете конкурентные преимущества на рынке уже с первых дней работы.

Обдумывая решение о приобретении франшизы, нужно знать, чем вы жертвуете.

Для открытия франшизного предприятия вы должны обладать достаточным капиталом, так как в стоимость франшизы не входят расходы на аренду помещения, оборудования, подбор персонала.

Минимизируя свой риск, следуя по проверенной модели, большинство собственных идей придётся оставить, так как основным из недостатков является ограничения на свободу деятельности, установленные франчайзером. Установленные правила придётся принять и выполнять.

Зачастую франчайзеры также ограничивают в свободе выбора поставщиков и обязывают закупать продукцию у конкретных контрагентов, которые могут её поставлять по завышенным ценам.

Кроме того, франчайзер может применять ограничения по выходу из франчайзинговой системы, (расторжения договора), например, запрет на открытие организаций в данной сфере деятельности в течение какого-нибудь периода. Тем самым, франчайзер пытается обезопасить себя от прямого конкурента.

Вопросы

1. Приведите примеры исторически первых и наиболее успешных компаний, применявших в своей деятельности франчайзинг?
2. Перечислите риски и возможности развития бизнеса для франчайзера и франчайзиата?
3. Что входит в лицензионные платежи по франчайзингу и каким образом они могут осуществляться (виды лицензионных платежей)?
4. Перечислите факторы устойчивости бизнеса на основе франчайзинга.

Тема 14. СУЩНОСТЬ, СТРУКТУРА И ФОРМЫ МЕЖДУНАРОДНОГО ДВИЖЕНИЯ КАПИТАЛА

Теоретические вопросы семинарского занятия

1. Сущность и формы международного движения капитала.
2. Роль прямых иностранных инвестиций.
3. Основные теоретические подходы к объяснению прямых иностранных инвестиций.
4. Масштабы международных прямых инвестиций, их распределение в современном мировом хозяйстве.
5. Регулирование миграции капитала.
6. Факторы инвестиционного климата страны.

Вопросы для обсуждения

1. Назовите основные формы капитала по происхождению, по характеру использования, по срокам вложения и по исполняемым функциям.
2. Могут ли международная торговля и международное движение факторов производства замещать друг друга?
3. Дайте определение основных понятий в области прямых иностранных инвестиций (прямые иностранные инвестиции, предприятие с иностранными инвестициями, прямой инвестор, трансфертные цены).
4. Снятие ограничений на пути международного передвижения капитала ведет к увеличению темпов экономического роста всех участвующих стран. Справедливо ли это утверждение? Почему?
5. Что такое портфельные инвестиции и каковы основные виды ценных бумаг, в которые осуществляются портфельные инвестиции?

Практические и ситуационные задания

1. Прямые инвестиции предполагают:
 - а) предоставление займа местной компании;
 - б) создание собственного производства за границей;
 - в) ссуду финансовых средств местной компании;
 - г) покупку контрольного пакета акций местной компании.
2. Возможности для иностранных инвестиций в странах с развитой рыночной экономикой:
 - а) не ограничены;
 - б) постоянно увеличиваются;
 - в) относительно сужаются;
 - г) практически исчерпаны.

3. К современным тенденциям в вывозе капитала относятся:

- а) сокращение прямых и портфельных инвестиций;
- б) сокращение прямых и рост портфельных инвестиций;
- в) рост прямых и сокращение портфельных инвестиций;
- г) рост прямых и портфельных инвестиций в одинаковой степени.

4. Национально-правовое регулирование иностранных инвестиций основано на:

- а) использовании мирового опыта и норм международного права;
- б) использовании норм и институтов традиционных отраслей национальных систем права (административное, гражданское и т.д.);
- в) использовании многосторонних соглашений в области регулирования иностранных инвестиций.

5. Для обеспечения взаимных интересов принимающей стороны и иностранного инвестора в национальном законодательстве предусмотрено предоставление иностранным юридическим и физическим лицам:

- а) льготных условий и гарантий;
- б) национального режима принимающей страны;
- в) менее благоприятных условий по сравнению с местными инвесторами в целях защиты интересов национальных предпринимателей;
- г) международных норм и условий инвестирования.

6. Для интенсивного притока иностранных инвестиций в страну:

- а) достаточно предоставление иностранному инвестору национального режима инвестирования;
- б) достаточно предоставления стандартного (минимального) набора международных правил инвестирования;
- в) необходимо предоставление дополнительных льгот и привилегий;
- г) необходима их защита от некоммерческих (политических рисков);
- д) необходимо обеспечение политической стабильности в стране.

7. Предпринимательский капитал делится на:

- а) прямые инвестиции;
- б) частные инвестиций;
- в) государственные инвестиции;
- г) портфельные инвестиции;
- д) ссуды;
- е) займы.

8. Основными причинами вывоза капитала являются:

- а) перенакопление капитала в отдельной стране;

- б) невозможность прибыльного вложения капитала в стране базирования;
- в) погоня за высокой нормой прибыли;
- г) освоение новых и удержание своих «ниш» на диверсифицированных внешних рынках;
- д) развитие экономики принимающей страны;
- е) приобщение к научно-техническому и управленческому опыту других стран.

9. Основными задачами стран ЦВЕ, СНГ и России в политике привлечения иностранных инвестиций являются:

- а) накопление частного предпринимательского капитала;
- б) финансирование дефицита платежного баланса страны;
- в) структурные преобразования экономики;
- г) финансовая помощь для приобретения жизненно важного импорта;
- д) развитие финансового сотрудничества с промышленно развитыми странами.

Темы докладов

1. Международное заимствование и кредитование.
2. Проблемы привлечения иностранных инвестиций в экономику.
3. Создание и функционирование предприятий с иностранными инвестициями в России.
4. Оценка инвестиционного климата в России.

Интерактивные формы обучения

Кейс 1

Китайские инвесторы хотят выпускать на Южном Урале высокотехнологичное энергооборудование

Челябинск с ответным визитом посетит делегация Синьцзян-Уйгурского автономного района (СУАР) Китайской Народной Республики – китайские и российские специалисты обсудят вопросы организации совместного производства высокотехнологичного энергетического оборудования на Урале, сообщили Агентству новостей «Доступ» в пресс-службе регионального правительства.

Напомним, в конце апреля этого года делегация Южного Урала во главе с временно исполняющим обязанности губернатора Борисом Дубровским посетила город Урумчи (КНР), в ходе чего был подписан меморандум о сотрудничестве между Челябинской областью и компанией ТВЕА.

ОАО «ТВЕА» является мировым лидером по производству трансформаторов и кабелей высокого напряжения. Компания занимает 422-е место в рейтинге 500 лучших предприятий машиностроения мира. Ценность бренда оценивается в 27,5 млрд юаней.

В настоящее время ОАО «ТВЕА» активно осваивает направление альтернативной (или, как говорят в Китае, новой) энергетики и разрабатывает передовые технологии по интеграции гелиосистем (солнечная энергетика). Среди достижений компании – собственная разработка системы модульной гелиостанции, создание уникального компонента солнечной батареи и солнечного кремниевого чипа и многое другое. Именно ТВЕА построила самую большую гелиостанцию в Китае и осуществила проект освещения шелкового пути СУАР.

На Южном Урале китайские инвесторы планируют обсудить перспективы сотрудничества в области альтернативной энергетики, именно поэтому в графике визита – посещение штаб-квартиры Ассоциации малой энергетики Урала. Планируется, что на встрече китайские и российские специалисты обсудят вопросы организации совместного производства высокотехнологичного энергетического оборудования на Урале.

Напомним, массированное привлечение инвестиций является одной из ключевых задач экономического блока Стратегии развития Челябинской области, разработанной по поручению главы региона Бориса Дубровского.

Вопросы

1. Назовите основные, наиболее перспективные отрасли привлечения иностранных инвестиций в регионе?
2. Перечислите факторы инвестиционной привлекательности региона?

Тема 15. ТРАНСНАЦИОНАЛЬНЫЕ КОРПОРАЦИИ И ТРАНСНАЦИОНАЛЬНЫЕ БАНКИ

Теоретические вопросы семинарского занятия

1. Транснационализация и транснациональные корпорации в мировой экономике.
2. Основные теоретические концепции транснационализации и их апробация опытом.
3. Способы получения конкурентных преимуществ транснациональными компаниями
4. Классификация стратегий ТНК.
5. Транснациональные банки и финансово-промышленные группы.

Вопросы для обсуждения

1. Предпосылки и особенности транснационализации мировой экономики.
2. Существует ли объективная необходимость и финансово-экономические условия для транснационализации экономики России?
3. Как взаимосвязаны понятия «глобализация» и «транснационализация»?
4. В чем причина высокой эффективности деятельности ТНК?
5. От каких факторов зависит выбор принципов построения структуры управления ТНК?

Практические и ситуационные задания

1. Основной формой экспансии ТНК в страны с переходной экономикой являются:
 - а) совместные предприятия;
 - б) слияния и поглощения;
 - в) свободные экономические зоны;
 - г) прямые иностранные инвестиции.
2. Роль ТНК в современном мировом хозяйстве проявляется в:
 - а) стимулировании НТП;
 - б) усилении тенденции глобализации мировой экономики, углублении международного разделения труда и трансформации международных экономических отношений;
 - в) повышении роли регионов инвестиционном сотрудничестве;
 - г) совершенствовании практики государственного регулирования различных форм деятельности иностранных компаний;
3. Основными характеристиками деятельности ТНК в России являются:
 - а) значительное макроэкономическое влияние;

- б) непривлекательность капиталоемких сфер деятельности;
- в) доминирующее место в структуре капитала иностранного торгового капитала со спекулятивно-коммерческой направленностью;
- г) предпочтительность высокорентабельных, быстрокупаемых сфер деятельности;
- д) значительные размеры уставного фонда в начале деятельности;
- е) перенос в Россию высокоэффективных и передовых с точки зрения мировых достижений технологий.

4. Основу господства ТНК на мировом рынке составляют:

- а) ссудный капитал;
- б) прямые инвестиции;
- в) портфельные инвестиции;
- г) заемный капитал.

5. Положительная роль ТНК в мировой экономике заключается в:

- а) ослаблении конкуренции;
- б) решении экологических проблем;
- в) содействии экономической интеграции;
- г) способствовании развитию научно-технического прогресса в развивающихся странах;
- д) использовании политики трансфертных цен.

6. Основными показателями сопоставления ТНК являются:

- а) объем продаж;
- б) число филиалов;
- в) размер зарубежных активов;
- г) численность занятых;
- д) капитализация на рынке.

7. Компанию делает многонациональной:

- а) продажа товаров в зарубежных странах;
- б) производство товаров в зарубежных странах;
- в) проведение маркетинговых исследований товаров в зарубежных странах;
- г) использование рабочей силы из разных стран.

8. По отношению к ТНК неверно утверждение:

- а) ТНК могут иметь государственную, частную или смешанную собственность;
- б) ТНК обычно имеют централизованный офис, однако производство осуществляется в разных странах;

- в) одна из особенностей ТНК – многонациональный характер управляющих;
- г) производственные и рыночные операции ТНК сосредоточены в стране официальной регистрации.

9. Позитивные моменты деятельности ТНК в принимающей стране:

- а) восполнение нехватки капитала, в котором нуждаются многие страны мира;
- б) установление многонациональных цен на продукцию;
- в) внедрение передовой технологии в странах функционирования;
- г) передача опыта в области организации труда.

10. Главная причина возникновения ТНК:

- а) развитие мировой торговли;
- б) концентрация производства и капитала;
- в) жесткая конкуренция;
- г) интернационализация производства и капитала;
- д) развитие валютно-финансовых отношений.

Темы докладов

1. ТНК – главные носители процессов глобализации в мире.
2. Характер деятельности ТНК в Российской Федерации.
3. Банки в национальной и мировой экономике.
4. Деятельность финансово-промышленных групп в России.

Интерактивные формы обучения

Кейс 1

Транснациональные компании готовы сворачивать присутствие в России

Крупные транснациональные компании в основном не верят в перспективы России и готовы сворачивать деятельность в стране, если бизнес-климат не улучшится в ближайшее время, пишет Financial Times со ссылкой на исследование консалтинговой группы Global Counsel.

Эксперты группы изучили финансовые отчеты 46 компаний, имеющих значительное присутствие в России, в том числе BP, Royal Dutch Shell, Siemens, Lafarge и Deutsche Bank. Оказалось, что большинство из них отмечают прогрессивно ухудшающееся состояние российской экономики, а курс рубля считают главной проблемой. Наиболее оптимистично настроены компании, работающие в сфере здравоохранения, больше всего пессимизма в финансовом секторе и энергетике. Компании в основном публично говорят, что настроены на долгосрочную работу в России, но Global Counsel указывает, что в действительности многие из них готовы сокращать присутствие.

Иностранные банки озабочены не только санкциями и потоками капитала, их также тревожит монетарная и валютная политика российских регуляторов. Raiffeisen Bank обеспокоен неспособностью Банка России стабилизировать курс рубля, а Deutsche Bank в своем отчете выразил озабоченность санкциями и динамикой цен на сырьевые ресурсы. В сентябре стало известно, что банк решил закрыть в России инвестиционно-банковский бизнес и депозитарное обслуживание.

ВР предупредила, что продление антироссийских санкций может сказаться на ее результатах, а Shell еще в 2014 г. сообщила, что санкции сказались на ее планах по разработке месторождений в Ханты-Мансийском автономном округе.

Среди тех, кто оптимистично настроен в отношении возможностей работать в России, Global Counsel называет AstraZeneca, у которой в России росли продажи в первом полугодии, и Renault, которая наращивает долю на российском рынке и запускает там новые модели.

Вопросы

1. Какие события в Российской экономике предопределили пессимистические настроения ТНК в отношении развития своей деятельности на территории России?
2. Перечислите плюсы и минусы присутствия зарубежных ТНК на территории России?
3. Какие отрасли российской экономики наиболее привлекательны для иностранных ТНК?

Кейс 2

Особенности деятельности российских ТНК

В последние годы экспертов по прямым иностранным инвестициям (ПИИ) приковано к быстро растущей зарубежной экспансии российских транснациональных компаний (ТНК). С 2000 по 2009 г., накопленная сумма российских ПИИ выросла в 33 раза, достигнув почти 319 млрд. долл. Основная часть публикаций посвящена причинам экспорта капитала из России либо их воздействию на экономику принимающих стран. Намного реже проводится анализ роли ПИИ российских компаний в модернизацию российской экономики. При этом далеко не все зарубежные дочерние фирмы можно использовать для трансфера технологий в Россию или других способов повышения конкурентоспособности отечественных предприятий.

Несколько лет назад известный американский ученый Алан Рагман обратил внимание на то, что при общем росте численности ТНК в мире среди инвесторов преобладают компании, ограничивающие зарубежную экспансию «своим» макрорегионом. Многие ТНК из стран ЕС активизировали свою деятельность в Европе, а инвестиционная экспансия

целого ряда компаний США ограничена Канадой и Центральной Америкой. В еще большей мере региональный характер присущ ТНК из развивающихся стран. Среди 20 крупнейших аргентинских ТНК у 8 компаний в Южной Америке сосредоточено более половины зарубежных дочерних структур.

В значительной мере эффект соседства в распределении ПИИ компаний отдельных стран объясняется влиянием географической близости (от низких транспортных издержек при налаживании производственных связей между материнской компанией и зарубежными филиалами до общего высокого уровня информированности потенциальных инвесторов) а также отсутствием значительных языковых и культурных барьеров.

В мае 2011 г. Центральный банк Российской Федерации впервые опубликовал сведения о географическом распределении накопленных российских ПИИ.

Значительная часть зарегистрированных российских ПИИ в Латинской Америке и Карибских островах связана лишь с формальным переводом за рубеж контроля над активами на территории нашей страны. Страны этих регионов выступают в качестве получателей псевдоиностранных инвестиций, возвращающихся затем в Россию, так и перевалочных пунктов для капиталовложений в третьих странах, чаще всего в СНГ и Центрально-Восточной Европе.

Высокие позиции некоторых стран как получателей российских ПИИ объясняются также масштабными капиталовложениями в недвижимость (главным образом некоммерческую). На них приходится около $\frac{1}{4}$ накопленных российских ПИИ. При этом речь идет не только о роскошных особняках олигархов в Великобритании или Франции, но и небольших квартирах и домиках представителей среднего класса на морских и горнолыжных курортах. Ежегодно россияне тратят в Болгарии, Черногории, Испании, Турции, Германии, на Кипре, Украине и в некоторых других странах по 10–12 млрд. долл. Еще примерно $\frac{1}{5}$ российских ПИИ приходится на капиталовложения принадлежащих россиянам фондов прямого инвестирования. В отличие от ТНК такие фонды обычно приобретают не контроль над зарубежной фирмой, а лишь право участия в её управлении (путем покупки 10–30% акций). В итоге лишь чуть больше трети всех российских ПИИ осуществлены классическими ТНК.

Основная часть зарубежных активов российских ТНК приходится на компании нефтегазовой промышленности, черной и цветной металлургии. Однако представители других отраслей российской экономики также начали инвестировать за рубежом. В перечне 20 ведущих российских ТНК – компании в сфере транспорта, телекоммуникаций, машиностроения, электроэнергетики, атомной промышленности и химической индустрии (табл. 4). Менее крупные ТНК, не попавшие в список лидеров, действуют в

таких отраслях, как производство строительных материалов, пищевая промышленность, розничная торговля, сектор информационных технологий.

Таблица 4

Зарубежные активы 20 ведущих российских нефинансовых ТНК

Компания	Отрасли специализации	Зарубежные активы, млрд. долл. (2009 г.)
1) «ЛУКОЙЛ»	Нефтегазовая	28 038
2) «Газпром»	Нефтегазовая	19 420
3) «Евраз»	Черная металлургия	10 363
4) «Северсталь»	Черная металлургия	9 907
5) «Мечел»	Черная металлургия	5 100
6) «Норильский никель»	Цветная металлургия	5 000
7) «Совкомфлот»	Морской транспорт	4 795
8) «Система»	Конгломерат (телекоммуникации и др.)	4 00
9) «НЛМК»	Черная металлургия	4 000
10) «ВымпелКом»	Телекоммуникации	3 756
11) «РЕНОВА»	Конгломерат	2 972
12) «ТМК»	Черная металлургия	2 248
13) «ИНТЕР РАО ЕЭС»	Электроэнергетика	1 388
14) «Зарубежнефть»	Нефтегазовая	1 300
15) ОК «РУСАЛ»	Цветная металлургия	1 100
16) «Атомэнергопром»	Разные подотрасли атомной промышленности	812
17) «ДВМП»	Морской и железнодорожный транспорт	712
18) «Полюс Золото»	Цветная металлургия	500
19) «ОМЗ»	Энергетическое машиностроение	478
20) «Акрон»	Химическая промышленность	440

Некоторые российские ТНК имеют дочерние структуры почти по всему миру, хотя часть из них связана лишь с оффшорами (табл. 5). Лидером по числе стран с дочерними структурами выступает «ЛУКОЙЛ», который представлен в 36 зарубежных странах. Далее следует «Газпром» с 33 странами, однако во многом за счет не производственных, а сервисных компаний. Довольно разнообразна заграничная география некоторых металлургических ТНК – 19 стран у «Норильского никеля», 18 – у «Северстали», по 16 – у «Мечела» и «НЛМК». С ними могут сравниться лишь «Вымпелком» (дочерние структуры в 17 странах) и «Атомэнергопром» (15 стран).

Таблица 5

География зарубежного бизнеса 20 ведущих российских ТНК

Компания	Доля в общем числе зарубежных дочерних структур, %								
	Восточная Европа и Центральная Азия	Прочая Европа	Северная Америка	Латинская Америка и Карибские острова	Северная Африка и Ближний Восток	Африка южнее Сахары	Южная Азия	Тихоокеанская Азия (без Японии)	Япония, Австралия, Новая Зеландия
1) «ЛУКОЙЛ»	11	65	11	7	3	3	0	0	0
2) «Газпром»	24	67	0	4	4	0	0	1	0
3) «Евраз»	33	33	21	0	0	13	0	0	0
4) «Северсталь»	11	52	31	0	0	4	0	2	0
5) «Мечел»	13	66	2	20	0	0	0	0	0
6) «Норильский никель»	0	60	7	15	0	7	0	4	7
7) «Совкомфлот»	0	78	0	0	0	11	0	11	0
8) «Система»	58	21	7	0	7	0	7	0	0
9) «НЛМК»	3	83	6	5	0	0	0	3	0
10) «ВымпелКом»	36	29	14	14	0	3	0	4	0
11) «РЕНОВА»	10	50	20	0	0	20	0	0	0
12) «ТМК»	23	41	18	0	6	0	0	12	0
13) «ИНТЕР РАО ЕЭС»	44	50	0	3	3	0	0	0	0
14) «Зарубежнефть»	25	37	0	13	0	0	0	25	0
15) ОК «РУСАЛ»	17	39	5	28	0	11	0	0	0
16) «Атомэнергопром»	28	36	11	0	0	11	0	7	7
17) «ДВМП»	2	56	4	9	0	0	0	25	4
18) «Полюс Золото»	47	32	5	16	0	0	0	0	0
19) «ОМЗ»	13	50	0	37	0	0	0	0	0
20) «Акрон»	0	42	29	0	0	0	0	29	0
Средневзвешенный показатель	18	56	9	8	1	3	0	4	1

Ярко выраженных региональных ТНК среди ведущих российских инвесторов почт нет. Но влияние соседства и культурных связей по-прежнему прослеживается в географическом распределении российских активов за рубежом. В целом у 20 ведущих российских ТНК в Западной и Центрально-Восточной Европе было сосредоточено 46% зарубежных активов. Доля бывшего СССР (без стран Балтии) составляла 22%, а доля Северной Америки – 19%. При этом по числу дочерних структур у ТНК, доминирующих в списке лидеров, выделяется, прежде всего, Европа.

Вопросы

1. В чем состоит специфика российских ПИИ?

2. От чего зависят конкретные географические приоритеты крупнейших российских инвесторов?

3. Поясните роль интернационализации российского бизнеса в повышении конкурентоспособности страны.

Тема 16. СВОБОДНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ЗОНЫ В МИРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ

Теоретические вопросы семинарского занятия

1. Понятие «свободная экономическая зона». Эволюция СЭЗ.
2. Классификация свободных экономических зон.
3. Организационно-правовой механизм создания и функционирования СЭЗ.
4. Оффшорные зоны. Механизм избежания двойного налогообложения.

Вопросы для обсуждения

1. Какова роль СЭЗ в мировой экономике?
2. Какова роль СЭЗ и оффшорных зон в экономическом развитии стран, на территории которых эти зоны расположены?
3. Расскажите об опыте развития СЭЗ в Российской Федерации

Практические и ситуационные задания

1. Зоны свободной торговли – это:
 - а) специально выделенная часть территории страны с льготным таможенным, валютным, налоговым, визовым и трудовым режимами;
 - б) установление режима свободной торговли для товаров национального происхождения с постепенным снижением до полной отмена таможенных тарифов, квот, ограничений, изъятий;
 - в) неприменение во взаимной торговле двойного или дискриминационного налогообложения;
 - г) создание условий применения тарифных преференций и ставок таможенных тарифов в торговле.

2. Национальная территория или её часть, на которой в соответствии с законодательством установлен льготный налоговый режим для иностранных компаний-нерезидентов, зарегистрированных соответствующим образом, - это:
 - а) зона свободной торговли;
 - б) оффшорная зона;
 - в) технополис;
 - г) «силиконовая долина».

3. Оффшорная зона предполагает:
 - а) минимизацию налоговых платежей;
 - б) проведение НИОКР;
 - в) осуществление любого вида производственной деятельности;
 - г) осуществление только финансовых, посреднических и иных сервисных операций.

4. Анклавные зоны свободной торговли предполагают:

- а) подписание международных соглашений;
- б) выполнение различных функций (торговых, экспортно-производственных, технических и т.д.) на основе иностранных инвестиций;
- в) полную ориентацию на экспорт всей производимой на её территории продукции с целью получения выручки в СКВ;
- г) усиление защиты прав на интеллектуальную собственность.

5. Механизм избежания двойного налогообложения предполагает:

- а) отсутствие для компаний необходимости уплаты налогов либо в материнской стране, либо в стране базирования;
- б) соответствие структуры управления уровню развития рыночных отношений и предпринимательской активности;
- в) принципиальные направления моделирования налогового поведения резидентов и нерезидентов;
- г) зачет налога, уплаченного в одном из договаривающихся государств, при определении обязательств в стране постоянного местопребывания.

6. Объединение предприятий, осуществляющих совместную деятельность на основе добровольной централизации функций научно-технического и производственного развития, инвестиционной, финансовой, внешнеэкономической и иной деятельности, а также хозяйственного обслуживания предприятий – это:

- а) хозяйственная ассоциация;
- б) концерн;
- в) синдикат;
- г) консорциум.

7. Традиционно в экономической литературе под СЭЗ понимается:

- а) особая экономическая зона;
- б) часть территории государства;
- в) беспошлинная складская зона;
- г) беспошлинная торговая зона, где товары иностранного или отечественного производства могут: храниться, продаваться, производиться, покупаться без оплаты таможенных пошлин.

8. Основными путями содействия распространению новейших технологий и современного менеджмента в принимающей стране при создании свободных экономических зон являются:

- а) публикации учебных пособий по менеджменту;
- б) организация публичных лекций на заданную тему;
- в) обучения национальных кадров;

г) налаживание кооперации с местными компаниями;
д) повышение заработной платы работникам предприятий с иностранными инвесторами.

9. приоритетное значение для развития СЭЗ в стране имеют:

- а) финансовые льготы и привилегии;
- б) политическое положение в принимающих странах;
- в) наличие месторождений полезных ископаемых;
- г) общее состояние экономики принимающей страны;
- д) отношение правительства и населения к частой собственности;
- е) наличие высококвалифицированной рабочей силы;
- ж) соблюдение страной международных соглашений и договоров;
- з) отсутствие бюрократических проволочек;
- и) освобождение от налога на прибыль.

10. Мировая практика свидетельствует, что при определении месторасположения СЭЗ необходимы следующие факторы:

- а) географическая близость и удобство доступа к важным центрам международной деловой активности и рынкам сбыта;
- б) наличие транспортной инфраструктуры;
- в) близость к столицам государства;
- г) наличие крупной строительной базы;
- д) надежное материально-техническое снабжение;
- е) наличие месторождений полезных ископаемых;
- ж) наличие рабочей силы;
- з) наличие крупных учебных центров по подготовке рабочей силы;
- и) отсутствие опыта внешнеэкономической деятельности.

Темы докладов

1. Научно-технические (научно-внедренческие) СЭЗ и их роль в мировой экономике.

2. «Силиконовая долина» – эволюция, современное состояние, проблемы и перспективы развития.

3. Зарубежный опыт создания СЭЗ.

Интерактивные формы обучения

Кейс 1

«Сколково» перевыполнило план по выручке

В 2014 г. участники проекта «Сколково» получили выручку в 27,8 млрд. руб., хотя сам фонд планировал, что они получат доход около 2 млрд. руб. Об этом говорится в годовом отчете «Сколково», который сегодня будет представлен премьеру Дмитрию Медведеву на

попечительском совете фонда. Суммы выручки подтверждают представители «Сколково».

Этот доход получили малые инновационные компании, уточняет представитель «Сколково». По его словам, планируя выручку, фонд и сам не ожидал такого быстрого роста выручки стартапов.

Всего за время работы «Сколково» с 2010 г. оно рассчитывало на совокупную выручку в 5 млрд. руб., но его проекты суммарно заработали 43,6 млрд. руб., добавляет представитель «Сколково».

Число сколковских проектов выросло до 1070. Выручку смогли получить 45% из них, 3% из которых смогли превысить доход в 100 млн. руб. Помимо выручки своих проектов в 2014 г. «Сколково» перевыполнило план по заявкам на патенты, получив 645 заявок при плановых 200. А вот план по привлечению денег «Сколково» почти выполнило, набрав 4,45 млрд. руб. при плановых 4,5 млрд. руб.

В 2014 г. «Сколково» одобрило грантов на 1,5 млрд. руб., большая часть из которых пришлась на кластер энергоэффективных технологий (457 млн. руб.), а меньше всего — на кластер IT-технологий (61 млн. руб.). В 2014 г. «Сколково» одобрило 55 из 350 заявок на гранты.

С начала проекта «Сколково» одобрило грантов на сумму 10,6 млрд. руб., из которых перечислило проектам 8,1 млрд.

Осенью 2014 г. «Сколково» сообщало, что выручка IT-кластера составила 15,76 млрд. руб. За ним следует кластер энергоэффективных технологий с доходом в 3,29 млрд. руб. Кластер биомедицинских технологий заработал 2,44 млрд. руб., космических технологий — 1,15 млрд. руб., кластер ядерных технологий получил выручку в 374 млн. руб.

Вопросы

1. Каковы цели создания на территории России инновационного центра «Сколково»?

2. Определите тип свободной экономической зоны, используемый при создании «Сколково».

3. Из каких источников финансируется деятельность инновационного центра «Сколково»?

4. Охарактеризуйте структуру инновационного центра «Сколково» и его основные кластеры.

5. Дайте оценку результативности деятельности инновационного центра «Сколково».

Тема 17. МЕЖДУНАРОДНАЯ ВАЛЮТНО-ФИНАНСОВАЯ СИСТЕМА

Теоретические вопросы семинарского занятия

1. Сущность мировой валютной системы и её основные элементы.
2. Международная (мировая) валютная система, её эволюция.
3. Международные валютно-денежные рынки и кредитно-финансовые организации.
4. Значение международных и региональных валютно-кредитных организаций для отдельных стран.

Вопросы для обсуждения

1. Несмотря на недостатки золотого стандарта, существовавшего до 1924 года, изменения валютного курса случалось редко. В межвоенный период такие изменения, наоборот, происходили достаточно часто. Какова, по вашему мнению, причина такого различия?
2. Охарактеризуйте механизм регулирования валютных курсов в рамках ЕВС.
3. Объясните сходство и различие между понятиями долларизации и валютного замещения.
4. Какие основные экономические факторы оказывают влияние на платежный баланс? Дайте краткое объяснение того, как происходит корректировка платежного баланса с учетом влияния экономических факторов.

Практические и ситуационные задания

1. Совокупность общественных отношений, складывающихся при функционировании валюты в мировом хозяйстве и обслуживающих взаимный обмен результатами хозяйственной деятельности национальных хозяйств это:
 - а) международные экономические отношения;
 - б) международные финансовые отношения;
 - в) международные валютные отношения;
 - г) международные расчетные отношения.
2. Отметить основные факторы, обусловившие развитие мировой валютной системы:
 - а) рост производительных сил;
 - б) формирование мирового рынка;
 - в) углубление международного разделения труда;
 - г) формирование мировой системы хозяйства;
 - д) интернационализация хозяйственных связей;
 - е) развитие НТП;
 - ж) географические открытия;
 - з) усложнение международных отношений.

3. Состояние валютных отношений зависит от:

- а) состояния развития национальной экономики;
- б) состояния развития мировой экономики;
- в) политической обстановки в мире;
- г) соотношения сил между странами;
- д) характера отношений между странами: партнерство или противостояние.

4. Мировая валютная система сложилась:

- а) середине XVIII в.;
- б) середине XIX в.;
- в) началу XX в.;
- г) концу XIX в.

5. Соотношение между двумя валютами, устанавливаемое в законодательном порядке, называется:

- а) валютный курс;
- б) валютный паритет;
- в) монетный паритет;
- г) режим валютного курса;
- д) золотой паритет.

6. В современных условиях валютный курс базируется:

- а) на валютном паритете;
- б) золотом паритете;
- в) монетном паритете.

7) Способность страны (или групп стран) обеспечивать погашение своих международных обязательств приемлемыми для кредитора платежными средствами – это:

- а) платежеспособность страны;
- б) международная валютная ликвидность;
- в) кредитоспособность страны.

8. Основными компонентами международной валютной ликвидности являются:

- а) официальные золотовалютные резервы страны;
- б) счета в СДР и ЭКЮ;
- в) резервная позиция в МВФ;
- г) свободно конвертируемая валюта.

9. Отношение официальных золотовалютных резервов к сумме годового товарного импорта – это показатель:

- а) международной валютной ликвидности;
- б) конвертируемости национальной валюты;
- в) платежеспособности страны;
- г) паритета национальной валюты.

10. Установите соответствие:

1) свободно конвертируемая валюта	а) валюта страны, где сохраняются валютные ограничения
2) частично конвертируемая валюта	б) валюта страны, где для резидентов и нерезидентов введен запрет обмена валют
3) неконвертируемая (замкнутая) валюта	в) валюта страны свободно обменивается на любые иностранные валюты

Темы докладов

1. Финансовая помощь и долги: влияние на мировое экономическое равновесие.
2. Современные мировые финансовые кризисы: природа, специфика проявления.
3. Россия в современной мировой валютно-финансовой системе.

Интерактивные формы обучения

Кейс 1

Внешний долг России

Внешний долг России в 3-м квартале 2015 года снизился на 6,13 процента, до 521,61 миллиарда долларов на 1 октября против 555,69 миллиарда долларов на 1 июля. Об этом сообщается в материалах Банка России. По сравнению с той же датой прошлого года, падение составило 23,4 процента (с 680,86 миллиарда долларов).

Задолженность государственных органов выросла на 11,8 процента, до 32,13 миллиарда долларов, долг банков снизился на 7 процентов, до 138,6 миллиарда долларов. Долг ЦБ вырос на 1,3 процента, до 10,918 миллиарда долларов.

Задолженность нефинансового сектора снизилась на 20 миллиардов долларов, до 339 миллиардов долларов. Год назад она составляла почти на 100 миллиардов долларов больше.

Всего в 2015 году Россия выплатит 65 миллиардов долларов внешнего долга (государственного и корпоративного). По итогам 2014 года внешний долг РФ снизился на 18 процентов, до 599,5 миллиарда долларов. В конце 2013-го он составлял 728,9 миллиарда.

Резкое сокращение внешнего долга РФ началось в прошлом году на фоне введения санкций и падения цен на нефть, что привело к оттоку капитала. Российские компании стали менее активно кредитоваться за рубежом, предпочитая расплачиваться по уже взятым займам.

Вопросы

1. Используя статистику министерства Финансов РФ и Банка России, проанализируйте динамику и структуру внешнего долга России за последний год.
2. Какие позиции снизились во внешнем долге, какие сократились и по каким причинам?
3. Охарактеризуйте перспективы внешнего долга России.

Тема 18. РОССИЙСКАЯ ФЕДЕРАЦИЯ В СОВРЕМЕННОЙ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ

Теоретические вопросы семинарского занятия

1. Современное геополитическое положение России.
2. Внешнеэкономическая политика Российской Федерации.
3. Переходный характер российской экономики и проблемы включения в мировое хозяйство.
4. Особенности внешнеэкономических связей России.

Вопросы для обсуждения

1. Чем объясняется относительная стабильность товарной структуры внешней торговли России?
2. Какие изменения произошли в географической структуре внешней торговли России в 90-е г. XX в.? Дайте им объяснение.
3. Какая стратегия наиболее приемлема в России для активного участия в международной лицензионной торговле?
4. Определите положительные и отрицательные последствия импорта капитала в высокотехнологичные отрасли российской экономики.

Практические и ситуационные задания

1. Преобладающее место во внешней торговле России занимают:
 - а) страны СНГ;
 - б) развитые страны рыночной экономики;
 - в) развивающиеся страны;
 - г) страны Центральной и Восточной Европы.
2. В экспорте России в настоящее время преобладают (расположить в порядке убывания):
 - а) машины, оборудование и транспортные средства;
 - б) руда, черные и цветные металлы и изделия из них;
 - в) топливо и энергия.
3. Современная демографическая ситуация в России характеризуется:
 - а) ростом рождаемости;
 - б) сокращением смертности;
 - в) депопуляцией;
 - г) снижением ожидаемой продолжительности жизни;
 - д) увеличением продолжительности жизни.
4. Иммиграционная политика в России проводится через:
 - а) Министерство труда;
 - б) Министерство труда;

- в) Национальную службу миграции;
- г) Федеральную миграционную службу;
- д) Министерство внутренних дел.

5. Основным мотивом прямых иностранных инвестиций ТНК в РФ выступает:

- а) развитие национальной экономики;
- б) получение сверхприбылей;
- в) расширение рынков сбыта.

6. Отметьте основные задачи России в политике привлечения иностранных инвестиций:

- а) накопление частного предпринимательского капитала;
- б) финансирование дефицита платежного баланса страны;
- в) структурные преобразования экономики;
- г) финансовая помощь для приобретения жизненно важного импорта;
- д) развитие финансового сотрудничества с промышленно развитыми странами.

7. К основным причинам привлечения иностранных работников на российские предприятия относятся:

- а) нехватка рабочих относительно профессий и специальностей;
- б) нежелание местного населения выполнять предлагаемую работу;
- в) низкая стоимость иностранной рабочей силы;
- г) высокий уровень квалификации иностранной рабочей силы;
- д) экономия на обучении россиян отдельным рабочим специальностям;
- е) необходимость сохранения сложившихся коллективов предприятий;
- ж) экономическая выгода.

8. Отметить основные факторы: 1 – стимулирующие и 2 – ограничивающие миграцию населения из России:

- а) высокий уровень жизни в промышленно-развитых странах;
- б) выгодные материальные условия жизни;
- в) ограниченная емкость рынков труда принимающих стран;
- г) невысокий уровень квалификации рабочей силы из РФ;
- д) непризнание большинством стран российских дипломов о высшем образовании;
- е) незнание иностранных языков.

9) Основными причинами кризиса экономической интеграции в рамках СНГ являлось:

- а) наличие некоторых ограничений в торговле между странами-участницами;

- б) наличие политических разногласий;
- в) снижение степени взаимозависимости большинства союзных республик;
- г) болезненный переход от единой централизованной системы поставок внутри СССР к рыночным механизмам взаимодействия.

Темы докладов

1. Взаимоотношения России с развитыми странами на современном этапе.
2. Структурные преобразования в Российской экономике.

Интерактивные формы обучения

Кейс 1

27 ноября 2014 страны ОПЕК решили не сокращать квоты на добычу, хотя к тому времени с июня нефть Brent подешевела со \$115 до \$77 за баррель. После этого цена полетела вниз, задерживалась на несколько дней у круглых отметок – \$70, \$60, \$50, – и 13 января 2015 г. достигла \$45,2.

4 декабря 2015 г., когда нефть стоила чуть меньше, чем в январе, ОПЕК заявила, что будет добывать столько же, сколько уже добывает (и в этот четверг сообщила, что в ноябре добыла 31,7 млн. баррелей в день, тогда как раньше – 31,5 млн. при квоте в 30 млн.). И вот цена уже тестирует уровень \$40, с каждым днем продавливая его все больше.

Министр экономического развития Алексей Улюкаев заявляет, что ожидает в 2016 г. среднюю цену в \$50, но даже \$40 не представляет угрозы для макроэкономической стабильности.

Между тем запасы нефти в странах ОЭСР составляют почти 3 млрд баррелей (а есть еще стратегические резервы, запасы в развивающихся странах, 100 млн. баррелей хранится в супертанкерах). В 1998 г. они превышали в ОЭСР 2,8 млрд баррелей – более чем на 60 дней потребления, как и сейчас. В сегодняшних ценах \$10 за баррель, до которых снижалась цена в 1998 г., – это около \$20. Падение до такого уровня сейчас прогнозирует Goldman Sachs – пусть и с вероятностью менее 50% и ненадолго.

Вопросы

1. Охарактеризуйте возможные угрозы для российской экономики в связи с падением цен на нефть.
2. Как внешняя политика России отражается на состоянии её внешнеторговых связей?

ГЛОССАРИЙ

1. **Автаркия** – экономическая самостоятельность одной или нескольких стран. Политика, направленная на обособление экономики страны от экономики других стран и ставящая целью создание замкнутой хозяйственной жизни в рамках одного государства.

2. **Азиатско-Тихоокеанское экономическое сотрудничество (АТЭС)** – межправительственная форма, созданный в 1989 г. и объединяющий 21 государство Азиатско-Тихоокеанского региона. В рамках рабочих органов форму вырабатываются региональные правила ведения торговли, инвестиционной и финансовой деятельности, проводятся встречи отраслевых министров и экспертов.

3. **Ассоциация стран Юго-Восточной Азии (АСЕАН)** – субрегиональная торгово-экономическая группировка, созданная в 1967 г. и включающая в настоящее время девять стран Юго-Восточной Азии. Цели создания – содействие социальному и экономическому развитию стран-членов, сотрудничество в промышленности и сельском хозяйстве, проведение научно-исследовательских работ.

4. **Банки транснациональные (ТНБ)** – специфическая форма современных ТНК в кредитно-финансовой сфере. Начальные формы интернационализации банков возникли уже в начале XX века. Укрепление ТНК в 60–70 гг. ускорило процесс интернационализации банковского капитала. К кредитованию внешней торговли прибавились функции по обслуживанию ТНК (кредитование, размещение денежной наличности), валютное обеспечение сделок, предоставление информации о конъюнктуре рынков, финансовом «климате» отдельных государств, услуг в области аренды оборудования (лизинг), страхования от валютных рисков (хеджирование) и т.д.

5. **Бюджетные меры государственного регулирования экономики** – инструменты, с помощью которых государство аккумулирует средства в бюджете и воздействует на спрос посредством государственных инвестиций, а также государственных закупок и подрядов (военные заказы и подряды на строительство). Включают: налоги, санкционированное государством ускоренное амортизационное списание основного капитала, предоставление государственных кредитов, субсидий и поручительств.

6. **Валовый внутренний продукт (ВВП)** – совокупная стоимость конечной продукции отраслей материального производства и сферы услуг, произведенная в экономике в течение года.

7. **Валовый национальный продукт (ВНП)** – совокупная стоимость конечной продукции отраслей материального производства и сферы услуг, произведенная в экономике в течении года, плюс чистый доход от факторов производства за границей. Отличается от ВВП на сальдо внешнеэкономических операций, включая сальдо экспорта и импорта

товаров и услуг, сальдо перевода заработной платы иностранных рабочих и сальдо перевода прибылей от вывезенного за рубеж капитала. Может быть больше или меньше ВВП в зависимости от знака сальдо.

8. Венчурные фирмы – фирмы, осуществляющие технологическое развитие, которое часто приводит либо к модернизации старых, либо к возникновению новых отраслей экономики, что особенно важно для научно-технологических зон.

9. Внешнеторговая квота – макроэкономический показатель значения внешней торговли для страны. Определяется как соотношение совокупной стоимости экспорта и импорта, деленной пополам, к стоимости ВВП страны в процентах.

10. Внешнеэкономическая политика – целенаправленные действия государства и его органов по определению режима регулирования внешнеэкономических связей и оптимизации участия страны в международных экономических отношениях, в рамках которого отстаиваются национальные экономические интересы в отношениях с другими государствами или международными организациями.

11. Всемирная торговая организация (ВТО) – многосторонняя торгово-экономическая организация, правовой основой которой является Генеральное соглашение по тарифам и торговле (ГАТТ) в редакции 1994 г., Генеральное соглашение по торговле услугами (ГАТС) и Соглашение по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности (ТРИПС). Сюда же входят несколько десятков соглашений, договоренностей, решений, протоколов и деклараций, имеющих одинаковую силу для стран-членов.

12. Генеральное соглашение по тарифам и торговле (ГАТТ) (1947-1994 гг.) – многостороннее соглашение, содержащее принципы, правовые нормы и правила, которыми руководствуются во взаимных торговых отношениях участвующие в нем страны.

13. Глобализация – рост взаимозависимости экономик всех стран мира, в основе которого лежит углубление интернационализации производства и капитала. В результате глобализации выравниваются условия хозяйствования, сближаются цены, снимаются барьеры при реализации товаров и услуг, ценных бумаг, в деятельности финансовых и фондовых рынков разных стран.

14. Глобальные проблемы – общемировые, общечеловеческие проблемы развития. К категории глобальных относят круг проблем, тесно переплетенных между собой, носящих угрожающих для человечества характер, вплоть до уничтожения цивилизации, и требующих для своего срочного решения совместных действий всего мирового сообщества. Глобальные проблемы современности – закономерный результат отношений между человеком и природой и общественного развития, социального прогресса общества в целом.

15. **Государственное регулирование экономики** – система хозяйственно-политических мер, осуществляемых государственными органами в интересах укрепления и приспособления к новым условиям существующей социально-экономической системы и обеспечения благоприятных социально-экономических условий воспроизводства. Осуществляются с помощью кредитно-денежных, бюджетных мер государственного сектора в экономике.

16. **Государственный сектор в экономике** – один из методов государственного регулирования экономики, представляющий собой комплекс хозяйственных субъектов, целиком или в виде долевого участия принадлежащих государству.

17. **Демографический взрыв** – резкое ускорение роста численности населения вследствие установления промежуточного типа воспроизводства населения. Как правило, в этот период снижение смертности значительно опережает снижение рождаемости, что приводит к ускоренному увеличению численности населения.

18. **Демографический кризис** – процесс резкого ухудшения воспроизводства населения, что, в частности, выражается в резком снижении темпов роста численности населения и даже в его естественной убыли, а также в демографическом старении населения.

19. **Демографический переход** – концепция, применяемая в современной демографии для объяснения смены типов воспроизводства населения. Суть демографического перехода заключается в движении от традиционного типа воспроизводства населения (высокая рождаемость и высокая смертность) через ряд переходных этапов к современному типу, основанному на низкой рождаемости и низкой смертности.

20. **Длинные волны конъюнктуры** – длительные (продолжительностью 50 лет и более) колебания среднего уровня цен, а также средних темпов экономического роста.

21. **Догоняющее развитие** – экономическая стратегия, преследующая цель преодолеть разрыв в уровнях социально-экономического развития между лидирующими и отстающими странами.

22. **Европейская валютная система (ЕВС)** – государственно-правовая форма организации валютных отношений стран «Общего рынка» с целью стабилизации валютных курсов и стимулирования интеграционных процессов. ЕВС – подсистема мировой валютной системы (Ямайской). Создана в 1979 г.

23. **Единичный тип международного разделения труда** – такой тип разделения труда, который означает специализацию различных стран: на отдельных этапах производства (узлах, деталях, полуфабрикатах и т.д.); по стадиям технологического цикла; в рамках научно-технических, проектно-конструкторских и технологических разработок; в инвестиционном процессе.

24. **«Зеленая революция»** – преобразование сельского хозяйства развивающихся стран на основе современной агротехники путем выведения новых высокоурожайных сортов культур, расширения орошаемых земель и широкого применения минеральных удобрений.

25. **Зона свободной торговли (ЗСТ)** – форма международной экономической интеграции, в соответствии с которой отменяются торговые ограничения между странами – участницами интеграционного объединения, и, прежде всего, снижаются или отменяются таможенные пошлины.

26. **Импортная квота** – количественный показатель, характеризующий значимость импорта для народного хозяйства и отдельных отраслей по различным видам продукции. Рассчитывается как отношение стоимости импорта к стоимости ВВП за соответствующий период в процентах.

27. **Импортозамещающая модель развития** – модель хозяйственной деятельности, суть которой заключается в протекционизме по отношению к большинству отраслей национальной экономики, часто подкрепленном государственной монополией внешней торговли и неконвертируемости национальной валюты, что способствует развитию под защитой высоких тарифов местной обрабатывающей промышленности для удовлетворения внутреннего спроса и сокращению импорта, особенно потребительских товаров.

28. **Интеграция «разных скоростей»** – практика интеграционного сотрудничества в рамках СНГ и других объединений, при которой заключаются соглашения между отдельными их членами, предусматривающие ускорение и углубление интеграционных процессов в определенных областях.

29. **Интернационализация:** 1. Включение оценки внешних эффектов (как отрицательных, так и положительных) в затраты или доход производителя этих эффектов. Создает условия для рыночного регулирования внешних эффектов и в идеале – установления их оптимального уровня. 2. Комбинирование двух или более родственных типов производств в рамках деятельности одной фирмы, в противоположность распределению этих видов производства отдельно по разным фирмам с последующей синхронизацией их посредством рыночных сделок.

30. **Интернационализация хозяйственной жизни** – объективный исторический процесс возникновения и углубления связей между национальными хозяйствами разных стран, а также между их хозяйствующими субъектами. Обуславливается международным разделением труда и специфической формой его обобществления, когда в результате развития производительных сил (машинного производства), международной специализации и кооперирования национально обособленный труд выходит за рамки отдельной страны, а ее

хозяйственная жизнь приобретает интернациональный характер. Это сближение национальных экономик, которое проявляется в росте их взаимозависимости на уровне производства и международного товарооборота, движения капиталов и рабочей силы, взаимного влияния на важнейшие экономические процессы в странах, в том числе на динамику цен, ставки процента и т.д. Интернационализация хозяйственной жизни способствует росту производительности общественного труда, выравниванию условий хозяйствования и всей хозяйственной жизни различных стран.

31. **Конвергенция** – сближение различных экономических систем, стирание различий между ними, обусловленное общностью социально-экономических проблем и наличием единых объективных закономерностей развития.

32. **Консорциум** – временное добровольное объединение предприятий для решения конкретной задачи, реализации крупной целевой программы или проекта независимо от формы собственности. По выполнении поставленной задачи консорциум прекращает свою деятельность (распускается) либо преобразуется в объединение иного типа.

33. **Концерн** – объединение предприятий, осуществляющих совместную деятельность на основе добровольной централизации функций научно-технического и производственного развития, инвестиционной, финансовой, внешнеэкономической и иной деятельности, а также хозяйственного обслуживания предприятий.

34. **Кредитно-денежные меры государственного регулирования экономики** – это регулирование учетной ставки, минимальных резервов банка и мероприятия на рынке ценных бумаг, с помощью которых государство стремится изменить в желаемом направлении соотношение спроса и предложения денежных капиталов.

35. **Либерализация** – расширение свободы экономических действий хозяйствующих субъектов, снятие или сокращение ограничений на экономическую деятельность, раскрепощение предпринимательства. Либерализация цен – переход от назначаемых государственных цен (государственного ценообразования) к системе свободных рыночных цен (рыночному ценообразованию). Либерализация экономики – процесс уменьшения государственного регулирования хозяйственной деятельности.

36. **«Малая» приватизация** – переход от государственной собственности в частную мелких предприятий (главным образом сферы услуг) исключительно на платной основе.

37. **Международная ассоциация развития (МАР)** – международная валютно-финансовая организация группы Всемирного банка, занимающаяся предоставлением займов (кредитов) для приоритетных,

экономически и технически обоснованных проектов в рамках национальной экономики, прежде всего развивающихся государств.

38. **Международная (внешняя) трудовая миграция** – территориальные перемещения населения через государственные границы с целью вступить в трудовые отношения с работодателями в другой стране.

39. **Международная кооперация труда** – основанный на международном разделении труда устойчивый обмен между странами продуктами, производимыми ими с наибольшей экономической эффективностью.

40. **Международная неправительственная организация** – любая международная организация, учрежденная без межправительственного соглашения. Международные неправительственные организации, в отличие от межгосударственных (межправительственных) организаций, не являются субъектами международного (публичного) права, однако такие организации осуществляют свою деятельность в национальной, региональной и международной системе отношений межгосударственного или иного характера и имеют статус юридического лица.

41. **Международная организация труда (МОТ)** – специализированное учреждение системы ООН, содействующее решению проблем обеспечения занятости и роста уровня жизни, охраны здоровья трудящихся, повышения сотрудничества между предпринимателями и трудящимися.

42. **Международная специализация** – форма международного разделения труда, представляющая собой устойчивую ориентацию национальных хозяйств на производстве продукции определенного вида с целью последующего обмена.

43. **Международная финансовая корпорация (МФК)** – международная валютно-финансовая организация группы Всемирного банка, работающая в отличие от МБРР на микроуровне, то есть финансирует не правительства, а непосредственно предприятия. МФК – крупнейший в мире источник прямого финансирования проектов частных капиталовложений в развивающихся странах.

44. **Международная экономическая интеграция (МЭИ)** – процесс, в котором задействованы государства, экономические агенты, различные субъекты хозяйственной, правовой, культурной и прочих видов деятельности, направленный на взаимное приспособление и проникновение национальных экономик (производства, свободного передвижения и перемещения финансов, транспорта, рабочей силы), максимальное объединение национальных народохозяйственных комплексов в одно целое с точки зрения поставленных задач, включение их в единый воспроизводственный процесс в рамках интегрируемых стран.

45. **Международное разделение труда (МРТ)** – высшая ступень развития общественного территориального разделения труда между

государствами, которое исходит из устойчивой, экономически выгодной специализации производства отдельных стран на производстве разных видов продукции и ведет к взаимному обмену результатами производства.

46. **Международные экономические организации** – организации двух типов: межправительственные (межгосударственные), участниками которых являются непосредственно государства, и неправительственные организации, в состав которых входят объединения производителей, компании и фирмы, научные общества и другие организации.

47. **Международные экономические отношения (мирохозяйственные связи)** – экономические отношения между резидентами и нерезидентами, то есть физическими и юридическими лицами разных стран.

48. **Международный банк реконструкции и развития (МБРР)** – международная валютно-кредитная организация, концентрирующая свое внимание на оказание помощи развивающимся государствам и странам с переходной экономикой, в том числе СНГ, в целях их долгосрочного экономического развития. Этот банк часто называют Всемирным банком.

49. **Международный валютный фонд (МВФ)** – одна из ведущих международных финансово-кредитных организаций, осуществляющая помощь странам-членам на кредитной основе в периоды макроэкономических кризисов.

50. **Межправительственная (межгосударственная) организация** – международная организация, учреждаемая на основе договора между государствами для выполнения определенных целей.

51. **МЕРКОСУР** – общий рынок стран Южного конуса, созданный в 1991 г. Аргентиной, Бразилией, Парагваем и Уругваем.

52. **Механизм валютной интеграции** – совокупность валютно-кредитных методов регулирования, посредством которых осуществляется сближение и взаимное приспособление национальных хозяйств и их валютных систем.

53. **Механизм избежание двойного налогообложения** – зачет налога, уплаченного в одном из договаривающихся государств, при определении обязательств в стране постоянного местопребывания.

54. **Механизм международной экономической интеграции** – система экономических методов, организационных мер и институтов, обеспечивающих осуществление международной экономической интеграции.

55. **Мировая экономика (мировое хозяйство, всемирное хозяйство)** – по широкому определению – совокупность всех национальных экономик мира и присущая ей система международных экономических отношений; по узкому определению – совокупность только тех частей национальных экономик, которые взаимодействуют с внешним миром.

56. Мировой (всемирный) рынок товаров и услуг – по широкому определению – совокупность национальных рынков товаров и услуг; по узкому определению – совокупность только тех национальных рынков товаров и услуг, которые продаются и покупаются на внешнем рынке. Мировой рынок – форма организации и функционирования мировой торговли. Является центральной категорией мировой экономики, которая включает все основные параметры мировой торговли и дополняет их другими существенными чертами, связанными с международной мобильностью факторов производства.

57. Мировой финансовый рынок (мировые рынки капитала) – совокупность финансово-кредитных организаций, которые в качестве посредников перераспределяют финансовые активы между кредиторами и заемщиками, продавцами и покупателями финансовых ресурсов. Мировой финансовый рынок можно рассматривать с разных точек зрения. Например, с функциональной точки зрения его можно разбить на такие рынки, как валютный, деривативов, страховых услуг, кредитный, акций, которые, в свою очередь, разбиваются на еще более узкие. Так, кредитный рынок часто подразделяется на рынок долгосрочных ценных бумаг и рынок банковских кредитов.

58. Мировые финансовые центры – те места в мире, где торговля финансовыми активами между резидентами разных стран имеет особенно большие масштабы. Это, прежде всего, Нью-Йорк и Чикаго – в Америке, Лондон, Франкфурт, Париж, Цюрих, Женева, Люксембург – в Европе, Токио, Сингапур, Гонконг, Бахрейн – в Азии. В будущем мировыми финансовыми центрами могут стать и нынешние региональные центры – Кейптаун, Сан-Паулу, Шанхай и др. К ним относят и некоторые оффшорные центры, прежде всего в бассейне Карибского моря – Панаму, Бермудские, Багамские, Каймановы, Антильские и другие острова.

59. Модель «летающие гуси» – модель предполагающая наличие страны-лидера, осуществляющей инвестиции, передачу технологий и организационного опыта с целью модернизации и развития экспортных производств, одновременно расширяя свой рынок сбыта. Разработана в начале 30-х годов и реализована Японией в экономических отношениях с рядом новых индустриальных стран первой волны.

60. Монетарный союз – объединение в рамках таможенного союза, предполагающее гармонизацию фискальной и денежной политики. В этих целях унифицируется структура налоговой системы и бюджета, вводятся одинаковые налоговые ставки прямых и косвенных налогов, гармонизируется валютный режим, в том числе и путем введения общей валюты или фиксированных валютных курсов денежных единиц одной относительно другой и по отношению к третьим валютам, которые выполняют функцию международного платежного средства, например, к

доллару США; унифицируются ставки процента (кредита, депозита) и создаются общие органы для управления отдельными сферами экономики.

61. Научно-технический прогресс (НТП) – непрерывный процесс открытия и применения новых знаний в хозяйственной деятельности, позволяющий при наименьших затратах соединить имеющиеся ресурсы для выпуска высококачественных конечных продуктов. Это взаимосвязанное развитие науки и техники, обусловленное потребностями материального производства, ростом и усложнением общественных потребностей. НТП имеет две основные формы: 1– эволюционную, означающую сравнительно медленное и частичное совершенствование традиционных научно-технических основ производства; 2 – революционную, воплощающуюся в научно-технической революции. Они взаимно обуславливают друг друга: накопление сравнительно небольших изменений науке и технике приводит в конце концов к коренным качественным преобразованиям.

62. Научные ресурсы (научно-технический потенциал) – возможности той или иной страны осуществлять у себя научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы (НИОКР).

63. Ненаблюдаемая экономика – всякая экономическая деятельность, не зарегистрированная официально уполномоченными органами; такой уклад в экономике, который складывается вопреки правовым нормам и формальным правилам хозяйственной жизни.

64. ОПЕК – организация стран-экспортеров нефти. Создана главными нефтедобывающими странами Азии, Африки и Латинской Америки в 1960 г. для усиления коллективной защиты интересов этих стран, поддержания единых цен на нефть, повышения прибыли от её реализации на мировом рынке, поощрения нефтеразведки и нефтедобычи и т.д. На долю стран-членов ОПЕК приходится около 75% мировых достоверных запасов нефти и более 1/3 её мировой добычи. Высший орган ОПЕК – конференция министров. Штаб-квартира – в Вене (Австрия).

65. Общий тип международного разделения труда – такой тип разделения труда, который предопределяет межотраслевой международный обмен, в частности, товарами (готовой продукцией) добывающих и обрабатывающих отраслей промышленности отдельных стран.

66. Общий рынок – такой этап развития интеграционного объединения, на котором ликвидируются барьеры между странами не только во взаимной торговле, но и освобождается движение факторов производства – труда, капитала, технологий, осуществляется купля-продажа земли и недвижимости, то есть, интегрируется не только рынок продукции, но и факторный рынок.

67. Организация Объединенных Наций – состоит из Генеральной Ассамблеи (ГА), Совета безопасности (СБ), Экономического и

Социального Совета (ЭКОСОС), Совета по Опеке (СО), Международного Суда, Секретариата и Генерального Секретаря.

68. Организация Объединенных Наций по промышленному развитию (ЮНИДО) – центральный координирующий орган в рамках системы ООН по вопросам промышленного развития и сотрудничества на глобальном, региональном, национальном и отраслевом уровнях.

69. Организация экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) – межгосударственная организация межрегионального характера, объединяющая преимущественно развитые страны.

70. Открытая экономика – экономика, в условиях которой государство не может реализовать свою макроэкономическую политику, основываясь на предположении, что оно действует в закрытой народохозяйственной системе. Необходимым условием «открытости» национальной экономики является наличие сильных внешнеэкономических ограничений. Открытая экономика – это такое национальное хозяйство, где иностранным хозяйствующим субъектам открыт доступ на большинство рынков и в большинство отраслей и сфер; в закрытой экономике большинство рынков, отраслей и сфер для них закрыто.

71. Отраслевая структура ВВП – показатель уровня социально-экономического развития страны, классифицирующий производственную деятельность по широким группам – секторам или более узким группам – отраслям. Тремя основными секторами являются: а) первичный сектор (добыча сырья и сельское хозяйство); б) вторичный сектор (промышленные товары, строительство, газ, электричество и т.д.); в) третичный сектор – сфера услуг (розничная торговля, банковское дело, туризм и т.д.). Для развитых стран типична ситуация, когда в структуре ВВП преобладает третичный сектор (сфера услуг), вторичный сектор представлен прежде всего обрабатывающей промышленностью, а доля первичного сектора (сельского и лесного хозяйства) невелика.

72. Оффшорная зона – национальная территория или её часть, на которой в соответствии с законодательством установлен налоговый режим для иностранных компаний-нерезидентов, соответствующим образом зарегистрированных.

73. Парижский договор – договор о создании Европейского объединения угля и стали (ЕОУС), положивший начало европейской экономической интеграции. Подписан в Париже в апреле 1951 г.

74. Паритет покупательной способности (ППС) – соотношение междунациональными валютами по их покупательной способности, то есть с учетом в каждой стране цена на определенный набор товаров и услуг. А так как цены во всех странах мира различны, то ППС практически не совпадает с обменным курсом национальных валют (официальным или

рыночным). Поэтому ППС применяется в аналитических целях, а не в хозяйственных.

75. **Перегрев экономики** – чрезмерное финансирование экономического роста, перекредитование, избыточное вложение государственных средств в экономику, угрожающее чрезмерным дефицитом государственного бюджета и инфляцией.

76. **План Маршалла** – экономическая программа помощи Западной Европе со стороны США, осуществлявшаяся в период с 1948 по 1952 г.

77. **Периферия** – развивающиеся страны, имеющие сырьевую ориентацию ВВП и экспорта, достаточно неэффективный и негибкий механизм саморазвития, относительно низкий уровень внутренней интегрированности экономики в систему мирового хозяйства, но при этом находящиеся в экономической зависимости от Центра. В этих странах имеют место нерыночные рычаги хозяйственного регулирования.

78. **План Ж. Делора** – программа создания европейского экономического и валютного союза (ЕЭВС). Предусматривал создание общего рынка, поощрение конкуренции, координацию экономической, бюджетной и налоговой политики в целях сдерживания инфляции, стабилизации цен, экономического роста и ограничения государственного дефицита. Принят в 1989 г. На основе этого плана был подписан Маастрихтский договор.

79. **Постиндустриализация** – переход от индустриального общества к постиндустриальному. Последнее обладает такими чертами, как преобладание услуг в производстве и потреблении, высокий уровень образования, новое отношение к труду, повышенное внимание к окружающей среде, гуманизация (социализации) экономики, информатизация общества, возрождение малого бизнеса.

80. **Предпринимательские ресурсы мира (предпринимательский потенциал)** – способность к эффективной организации взаимодействия остальных экономических ресурсов – труда, земли, капитала, знания – для осуществления хозяйственной деятельности.

81. **Преференциальное торговое соглашение** – соглашение о предоставлении исключительных и преимущественных прав продажи отдельных видов товаров.

82. **Преференция** – преимущества, предпочтения, льготы, предоставляемые отдельным государствам, предприятиям, организациям для поддержки определенных видов деятельности; осуществляются в форме снижения налогов, скидок с таможенных пошлин, освобождения от платежей, предоставления выгодных кредитов. Предоставляются государством, носят адресный характер. В отношении между государствами предоставляются на началах взаимности, так и в одностороннем порядке.

83. **Природно-ресурсный потенциал мировой экономики** – имеющиеся в распоряжении общества запасы полезных ископаемых и естественных условий жизни (природные ресурсы). Включает: энергетические, земельные и почвенные, лесные, биологические (растительный и животный мир), минеральные (полезные ископаемые), климатические и рекреационные ресурсы. Основа ресурсного потенциала мировой экономики.

84. **Продовольственная сельскохозяйственная организация ООН (ФАО)** – специализированное учреждение системы ООН, содействующее развитию аграрного производства, лесоводства и рыболовства в целях ликвидации голода, улучшения питания и качества жизни.

85. **Протекционизм** – экономическая политика, теория или доктрина, предполагающая или реализующая ряд мер, направленных на стимулирование национальной экономики и её защиту от иностранной конкуренции.

86. **Римский договор** – учредительный договор о создании Европейского экономического сообщества (ЕЭС). Подписан 25 марта 1957 г. в Риме ФРГ, Францией, Италией и странами Бенилюкса. Вступил в силу 1 января 1958 г. Одновременно был подписан договор о создании Европейского сообщества по атомной энергии (Евратом).

87. **Северное измерение** – новая стратегия в политике Северного совета и ЕС, направленная на максимизацию эффективности программ северных стран и Сообщества посредством координации взаимодополняющих действий и выработке согласованного подхода к проблемам и нуждам Северной Европы. Эта стратегия была инициирована Финляндией в 1997 г. В то же время Северное измерение позволило более четко выделить региональный контур инициатив ЕС.

88. **Северный совет** – интеграционное сотрудничество северных стран Европы, осуществляемое через Северный совет (основан в 1952 г.) и Северный совет министров (основан в 1962 г.). Члены Северного совета: Дания, Исландия, Норвегия, Финляндия и Швеция.

89. **Свобода торговли (фритрейдерство)** – политика минимального государственного вмешательства во внешнюю торговлю, которая развивается на основе свободных рыночных сил спроса и предложения.

90. **Свободная экономическая зона (СЭЗ)** – специально выделенная часть территории страны с льготным таможенным, валютным, налоговым, визовым и трудовыми режимами.

91. **Совет экономической взаимопомощи (СЭВ)** – интеграционное объединение социалистических стран, существовавшее с 1949 по 1990 г.

92. **Соглашение о североамериканской зоне свободной торговли (НАФТА)** – Соглашение о свободной торговле, заключенное в 1993 году Соединенными Штатами, Канадой и Мексикой (интеграционное объединение). Соглашение предусматривает главным образом

постепенное, растянутое на 15 лет, устранение таможенных барьеров, свободное движение капиталов, возможность для каждой страны-участницы создавать финансовые учреждения на территории двух других стран.

93. **Содружество Независимых государств (СНГ)** – интеграционная группировка на постсоветском пространстве, включающая все бывшие советские республики, кроме стран Балтии. Создано в 1991 году.

94. **Смешанная экономика** – представляет собой на практике серию законодательно оформленных решений, обеспечивающих полную занятость, государственный контроль ключевых секторов экономики, а также гарантию социального обеспечения.

95. **Специальные права заимствования (СДР)** – эмитированная МВФ для стран-участниц Фонда специальная международная валюта для расчетов между государствами. Однако СДР не смогли потеснить доллар и другие ключевые валюты в международных валютно-расчетных отношениях и официальных резервах.

96. **Таможенный союз** – соглашение двух или более стран об упразднении таможенных пошлин во взаимной торговле, форма коллективного протекционизма, которая предполагает создание единого внешнеторгового таможенного тарифа и проведение единой внешнеторговой политики в отношении третьих лиц.

97. **Транснационализация** – процесс расширения и укрепления деятельности ТНК, которые национальны по формированию капитала и интернациональны по его функционированию и контролю.

98. **Транснациональная корпорация (ТНК)** – объединение предприятий, состоящее из головной компании и зарубежных филиалов.

99. **Трансформационный спад** – экономический спад, связанный с переходом к другой экономической системе. Характерен для стран Центральной и Восточной Европы и особенно для стран-членов СНГ.

100. **Уклад экономический** – тип хозяйства, в основе которого лежит определенная форма собственности на средства производства и соответствующие ей отношения производства, распределения, обмена и потребления. Сосуществует с другими формами хозяйства. Для развивающихся стран характерна многоукладная экономика со значительным удельным весом мелкотоварного и кустарного производства, феодальных и полуфеодальных отношений, остатков первобытно-общинного и патриархального хозяйств.

101. **«Утечка умов»** – эмиграция научно-технических и других высококвалифицированных специалистов на постоянное (как правило, с изменением гражданства) или временное (на длительный рок для работы по контракту) проживание.

102. **«Утяжеление» экономической структуры** – снижение доли обрабатывающей промышленности и повышение доли добывающих отраслей.

103. **Финансовая интеграция** – гармонизация и унификация налоговых систем, бюджетной классификации, бюджетного процесса, государственных расходов, системы контроля со стороны центральных банков за деятельностью коммерческих банков, проводимая в целях большей координации политики государств, входящих в региональные группировки.

104. **Финансовые ресурсы мира** – по широкому определению – совокупность финансовых ресурсов всех стран, международных организаций и международных финансовых центров мира; по узкому определению – только те финансовые ресурсы, которые используются в международных экономических отношениях, то есть отношениях между резидентами и нерезидентами. Граница между широким и узким определениями все больше размывается по мере глобализации мировых финансов.

105. **Хозяйственный цикл** – регулярно (каждые четыре-семь лет) повторяющиеся колебания хозяйственной конъюнктуры, в ходе которых экономика проходит четыре фазы: кризис (рецессию, депрессию, оживление и подъем (бум)).

106. **Центр мировой экономики** – промышленно развитые страны с эффективным рыночным хозяйством, развивающиеся по типу социального рыночного хозяйства. Эти страны имеют гибкий рыночный механизм, способны быстро адаптироваться к мирохозяйственной конъюнктуре, осваивать достижения НТП.

107. **Центр - Периферия** – взаимодействие в мировом хозяйстве развитых и развивающихся стран, в ходе которого основные импульсы развития исходят из Центра.

108. **Частный тип МРТ** – такой тип разделения труда, при котором преобладает мировая торговля готовыми изделиями различных отраслей и производств отдельных стран, в том числе на уровне внутриотраслевого обмена.

109. **Экономический и валютный союз** – форма международной экономической интеграции, при достижении которой договоры о зоне свободной торговли, таможенном союзе и общем рынке дополняются соглашениями о проведении общей экономической и валютной политики. Следствием экономического и валютного союза выступает введение наднациональных институтов управления интеграционным сообществом государств-членов.

110. **Экономический и Социальный Совет (ЭКОСОС)** – главный экономический орган системы ООН, занимающийся координацией

экономической и социальной деятельности ООН и соответствующих специализированных учреждений и институтов.

111. **Экологический кризис** – напряженное состояние взаимоотношений между человечеством и природой, характеризующееся несоответствием развития производительных сил и производственных отношений в человеческом обществе ресурсно-экологическим возможностям биосферы. Характеризуется не просто и не столько усилением воздействия человека на природу, сколько резким увеличением влияния измененной людьми природы на общественное развитие.

112. **Экономическая безопасность** – состояние, в котором государство и общество может суверенно, без вмешательства и давления извне, определять пути и формы своего экономического развития. Национальная экономическая безопасность имеет высокий уровень развития производительных сил, способных обеспечить существенную долю натуральных и стоимостных элементов расширенного воспроизводства, а также внутреннюю социально-политическую основу государства, которая связана с достаточно высоким уровнем общественного согласия в отношении долгосрочных национальных целей.

113. **Экспансия** – активное проникновение в какую-либо сферу.

114. **Экспортная квота** – количественный показатель, характеризующий значимость экспорта для экономики в целом и отдельных отраслей по тем или иным видам продукции. Рассчитывается как отношение стоимости экспорта к стоимости ВВП за соответствующий период в процентах.

115. **Экспортноориентированная индустриализация** – курс на продвижение местных промышленных товаров на внешний рынок путем стимулирования экспортных производств с привлечением иностранного капитала и опыта.

116. **Экспортноориентированная модель развития** – ориентация создаваемых новых отраслей преимущественно на внешний рынок, иногда в сочетании с активным привлечением к экспортному производству иностранного капитала, реже – в сочетании с низкими ввозными пошлинами.

117. **Энергоемкость экономики** – удельный расход первичных энергетических ресурсов в тоннах нефтяного эквивалента на 100 долл. США ВВП.

118. **«Эффект бильярда»** – перемещение трудоемких производств из новых развитых и новых индустриальных стран в развивающиеся страны с очень дешевой рабочей силой.

БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

Основная литература

1. Мировая экономика и международные экономические отношения (для бакалавров). Муратова З.М., Юсупов К.Н. – М.: КноРус, 2015, 288 с.
2. Мировая экономика и международный бизнес. Экспресс-курс. – М.: КноРус, 2015, 278 с.
3. Мировая экономика и международный бизнес. Практикум, - М.: КноРус, 2015, 400 с.

Дополнительная литература

1. Гусаков Н.П., Белова И.Н., Стремينا М.А. Международные валютно-кредитные отношения: учебник. – М. : Инфра-М, 2006.
2. Воронкова О.Н., Пузакова Е.П. Внешнеэкономическая деятельность : учеб.пособие. – М.: Экономист, 2008.
3. Международная экономическая интеграция / под ред. Н.Н. Ливенцева : учеб.пособие. – М.: Экономист, 2006.

Нормативно-правовые акты

1. Закон РФ от 21.05.1993 № 5003-1 (в редакции от 04.03.2014) «О таможенном тарифе» // Российская газета, № 107, 05.06.1993
2. Федеральный закон от 14.04.1998 № 63-ФЗ (ред. от 08.12.2003) «О мерах по защите экономических интересов Российской Федерации при осуществлении внешней торговли товарами» (с изм. и доп., вступающими в силу с 16.12.2004) (утратил силу) // Российская газета, № 78, 22.04.1998.
3. Федеральный закон от 09.07.1999 № 160-ФЗ(в редакции от 03.02.2014) «Об иностранных инвестициях в Российской Федерации» // Российская газета, № 134, 14.07.1999.
4. Таможенный кодекс Таможенного союза(приложение к Договору о Таможенном кодексе Таможенного союза, принятому Решением Межгосударственного Совета ЕврАзЭС на уровне глав государств от 27.11.2009 № 17)(в редакции от 16.04.2010) // Собрание законодательства РФ, 13.12.2010, № 50, ст. 6615.
5. Федеральный закон от 08.12.2003 № 164-ФЗ(в редакции от 30.11.2013)«Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности» // Российская газета, № 254, 18.12.2003.
6. Федеральный закон от 10.12.2003 № 173-ФЗ(в редакции от

21.07.2014) «О валютном регулировании и валютном контроле» // Российская газета, № 253, 17.12.2003.

7. Федеральный закон от 22.07.2005 № 116-ФЗ (в редакции от 23.07.2013, с изм. от 23.06.2014) «Об особых экономических зонах в Российской Федерации» // Российская газета, № 162, 27.07.2005.

Программное обеспечение и Интернет-ресурсы

1. Всемирная торговая организация, ВТО www.wto.org.
2. Всемирный экономический форум. www.wefrum.jrd.
3. Европейский союз, www.eu.int.
4. Международный валютный фонд, МВФ www.imf.org/
5. Минэкономразвития РФ. www.economy.gov.ru/portal.
6. Гарант (справочное издание).
7. Энциклопедия российского права.